

BOVINOS

Resultados Económicos Ganaderos

BOLETIN TRIMESTRAL Nro. 19 – Septiembre 2016

Subsecretaría de Ganadería
Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca



Ministerio de Agroindustria
Presidencia de la Nación



INSTITUCIONAL

MINISTRO DE AGROINDUSTRIA

Cdor. Ricardo Buryaile

SECRETARIO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA

Ing. Prod. Agr. Ricardo Negri

SUBSECRETARIO DE GANADERÍA

Ing. Prod. Agr. Rodrigo Troncoso

DIRECTORA NACIONAL DE ESTUDIOS Y ANÁLISIS ECONÓMICO DEL SECTOR PECUARIO

Lic. Consolación Otaño

DIRECTORA DE ANÁLISIS ECONÓMICO PECUARIO

Lic. Norma Dobaño



EQUIPO TÉCNICO

Ing. Agr. Amílcar Arzubi

aarzubi@magyp.gob.ar

Ing. Agr. Ruy Vidal

rvidal@magyp.gob.ar

Ing. Agr. Jorge Moares

jmoares@magyp.gob.ar

Teléfono: 011 4349 2784



Índice

Panorama del trimestre.....	5
Modelización propuesta.....	6
Indicadores técnico-económicos de los modelos de cría.....	8
Márgenes de progreso en cría.....	24
Indicadores técnico-económicos de los modelos de ciclo completo.....	26
Indicadores técnico-económicos de los modelos de invernada.....	32
¿Cómo se reparte el precio del novillo?.....	39
Empresa agrícola-ganadera.....	41
Resultados económicos comparados.....	47
Indicadores técnico-económicos de los modelos de engorde a corral.....	54
Evolución del costo del kilo producido.....	62
Evolución de los márgenes brutos.....	66
Evolución de precios de insumos y relaciones insumo-producto.....	68
Anexos.....	75
Fuentes consultadas.....	82



PANORAMA DEL TRIMESTRE

Pasó la zafra y el ternero de invernada comenzó su carrera ascendente aunque se espera que la relación compra-venta, que estuvo en niveles muy favorables durante el primer semestre, se mantenga en valores inferiores a los del año pasado. El fin del maíz subsidiado ya no permite pagar precios muy altos por la reposición, como sucedía hasta el año pasado.

La faena de este año (enero-agosto) fue casi un 7% inferior a la del mismo período de 2015. Se explica por la retención y los problemas climáticos que hubo en el otoño. Los consumidores, jaqueados por la alta inflación (que en el último mes ha mostrado indicios de estar bajando) a tampoco estaban dispuestos a convalidar aumentos de precios (el consumo per cápita continúa en 55 kg) por lo que los precios del gordo se mantuvieron muy estables. A partir de ahora y hasta fin de año, debería comenzar a ingresar hacienda terminada que por los motivos comentados demoró su terminación (la faena de agosto ya fue superior a la del mismo mes de 2015) Esto podría ocasionar bajas en el precio de la hacienda a menos que esa mayor entrada se distribuya a lo largo de los próximos meses.

Todas las actividades ganaderas presentaron buenos resultados: cría, re cría e invernada, mientras que en el caso de los feed-lots, al aumento en el precio de su principal insumo, debieron sumarle el efecto negativo de los bajos engordes como consecuencia del barro en los corrales. Llegada la primavera y con el maíz un 15% por debajo de los valores de junio, las cuentas deberían acomodarse, aunque el ternero esté más caro.

En este número actualizamos los costos del kilo y presentamos la serie desde 2011 expresada en moneda constante, de esta manera se podrá analizar la evolución de precios y costos desde otra perspectiva.

También presentamos (pág. 24) un sencillo modelo de evaluación de mejoras en índices productivos en modelos de cría (tomando como referencia el modelo del norte de Entre Ríos) como para identificar cuáles son los factores que más inciden sobre el resultado final.

Además, incluimos un modelo nuevo de ciclo completo para la zona noreste de Corrientes, adaptación de un modelo desarrollado originalmente por la Ing. Agr. Mariana Calvi del INTA de Mercedes, a quien agradecemos por su valioso aporte.

Para concluir, deseamos, como siempre, agradecer a las instituciones y a los actores del sector ganadero que continuamos consultando y nos brindan desinteresadamente sus conocimientos y opinión, posibilitando la retroalimentación necesaria para que este proyecto funcione.

MODELIZACIÓN PROPUESTA

METODOLOGÍA DE TRABAJO: Se representaron las principales actividades ganaderas bovinas de producción de carne que se desarrollan actualmente en el país mediante los esquemas tecnológicos predominantes en cada región ganadera. A partir de un conjunto de indicadores se generaron los modelos técnico-económicos que permiten realizar comparaciones regionales y por actividad.

A grandes rasgos, la modelización se realizó mediante los siguientes pasos:

1. Se definieron las regiones ganaderas a modelizar.
2. Se clasificaron las actividades ganaderas en tres grandes agrupamientos: Cría, Invernada y Ciclo Completo.
3. Se identificaron los sistemas productivos predominantes (SPP) en cada región.
4. Se construyeron los modelos, a partir de variables de estructura, esquemas tecnológicos y coeficientes técnicos que representen a los SPP.
5. Se confeccionó el soporte computacional para insertar los modelos.
6. Se construyó la base de precios de insumos y productos para la determinación de los resultados económicos.
7. Se obtuvieron los resultados técnico-económicos para las siguientes regiones. (entre paréntesis, el número de modelos para la región, cuando se trata de más de uno).

MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado (3)
- Corrientes (2)
- Entre Ríos Norte
- Chaco-Formosa Este (3)
- Chaco-Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa-San Luis Semiárida
- La Pampa-San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro-Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana subhúmeda
- Buenos Aires Centro-Sudoeste
- Noreste de Corrientes (malezal)

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana subhúmeda (2)
- Islas de Entre Ríos (2)
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro

El listado de los departamentos que comprende cada región ganadera, así como un mayor grado de detalle en cuanto a la metodología empleada, puede hallarse en el apartado “Modelización: Aspectos metodológicos”.

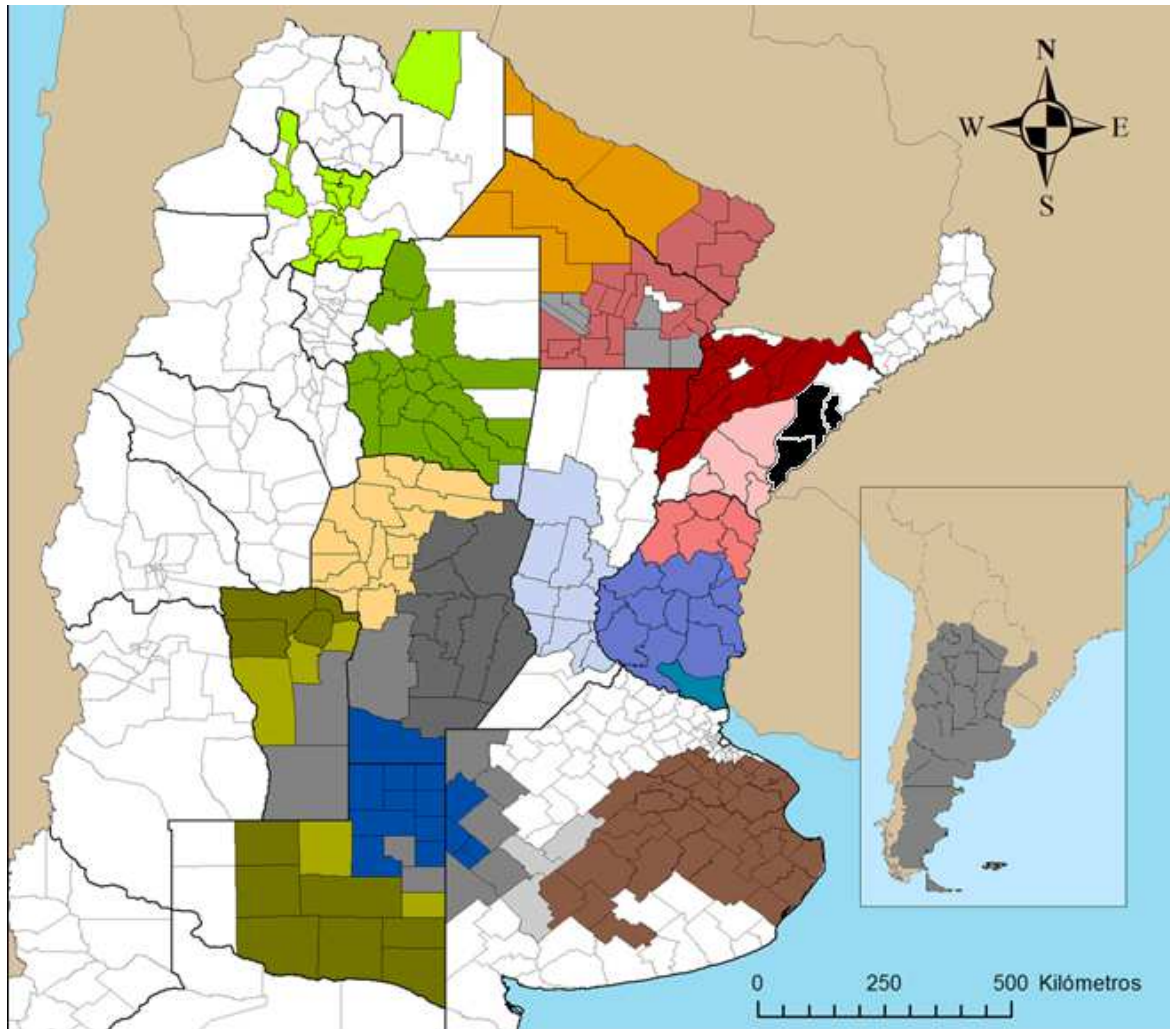
En cuanto a modelos de empresa agrícola-ganadera, se confeccionaron 2 modelos con dos rotaciones cada uno para las siguientes regiones:

- Centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires (2).
- Zona pampeana Subhúmeda (2), provincias de Buenos Aires, Córdoba y La Pampa.

De esta manera, se obtuvieron indicadores económicos para 4 modelos de empresa.



MAPA DE REGIONES GANADERAS



MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado y Depresión de Laprida
- Corrientes Centro-Sur
- Corrientes Nor-Este
- Entre Ríos Norte
- Chaco Formosa Este
- Chaco Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa San Luis Árida
- La Pampa San Luis Semiárida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Pampeana Sub-húmeda
- Chaco húmedo
- Buenos Aires Centro Sud-Oeste
- Córdoba Centro-Sur
- Corrientes Nor-Este

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana Sub-húmeda
- Islas de Entre Ríos
- Entre Ríos Sur
- Santa Fé Centro



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CRÍA





Mes de actualización: ago-2016

Cría Cuenca Salado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,58	cab/ha
Vacas	260	cabezas
Destete	72%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,80	cab/ha
	293	kg/ha
	0,59	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	92,1	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero internada	38,28	
Ternera internada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$ /kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recién	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	95%	428 has
Praderas	5%	23 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	39	447	17.414	21,48	373.955	831
Vacas conserva	4	380	1.520	14,05	21.361	47
Toros rechazo	2	570	1.140	20,29	23.125	51
Terneras	37	170	6.290	35,93	226.000	502
Terneros	94	175	16.450	38,28	629.706	1.399
Ventas Totales/año	176	243	42.814	29,76	1.274.146	2.831
Gastos de comercialización		6,8%		2,03	87.004	193
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	72
INGRESO NETO				27,82	1.154.742	2.566

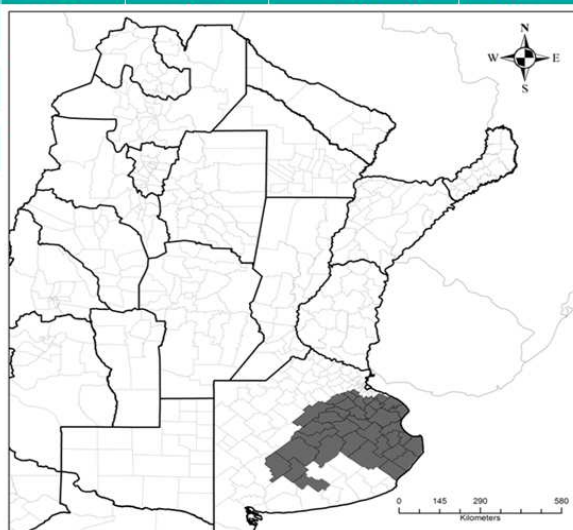
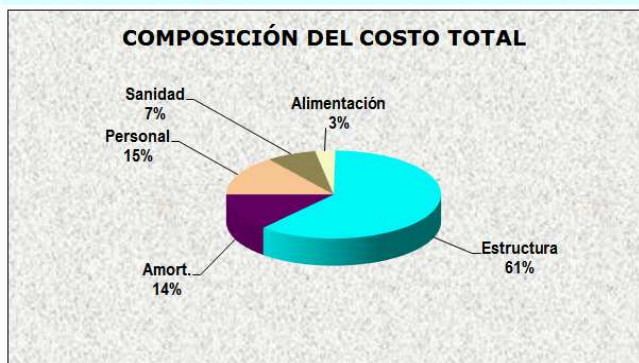
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	191	265	1,61	68.846	153
Sanidad	98	135	0,82	35.099	78
Alimentación	39	54	0,33	14.112	31
Costos Directos Totales	328	454	2,76	118.058	262
Estructura e impuestos	794	1.099	6,67	285.627	635
Amortizaciones	177	246	1,49	63.848	142
Costos Indirectos Totales	971	1.344	8,16	349.475	777
COSTO TOTAL	1.300	1.798	10,92	467.532	1.039

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.881	3.987	25,00	1.036.685	2.304
RESULTADO NETO	1.910	2.643	16,57	687.210	1.527

Rentabilidad sobre capital sin tierra	14,3%
Valor de la Tierra (\$/ha)	42.043
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,71



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Cuenca Salado mejorado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,91	cab/ha
Vacas	410	cabezas
Destete	80%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	1,25	cab/ha
	466	kg/ha
	0,94	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	161,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

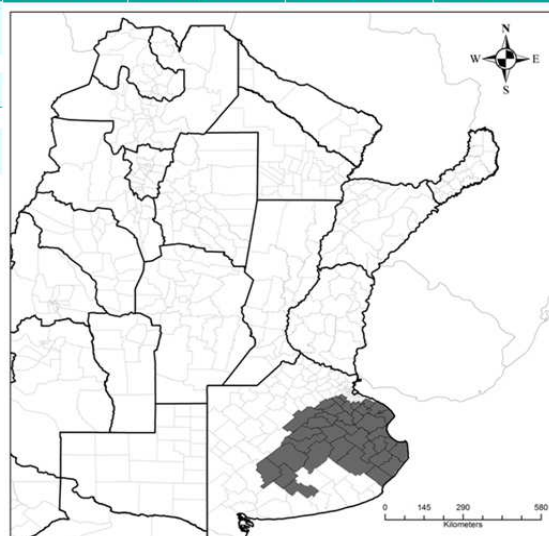
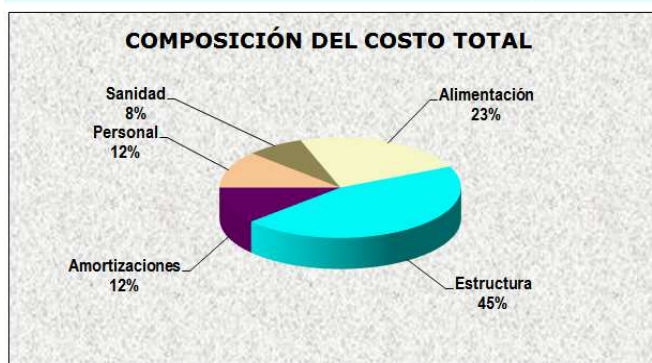
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,28	
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$ /kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	297 has
Praderas	26%	117 has
Verdeos de invierno	6%	27 has
Verdeos de verano	2%	9 has

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	51	447	22.772	21,48	489.018	1.087
Vacas conserva	22	380	8.360	14,05	117.483	261
Toros rechazo	3	570	1.710	20,29	34.687	77
Terneritas	77	160	12.320	35,93	442.658	984
Terneros	164	180	29.520	38,28	1.130.026	2.511
Ventas Totales/año	317	236	74.682	29,64	2.213.872	4.920
Gastos de comercialización		6,79%		2,01	150.314	334
Compras de toros	3	650	1.950	24,92	48.600	108
INGRESO NETO				27,70	2.014.958	4.478

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	167	229	1,26	94.089	209
Sanidad	107	148	0,81	60.575	135
Alimentación	328	451	2,48	184.917	411
Costos Directos Totales	602	828	4,55	339.581	755
Estructura e impuestos	629	865	4,75	354.788	788
Amortizaciones	165	227	1,25	93.000	207
Costos Indirectos Totales	793	1.092	6,00	447.788	995
COSTO TOTAL	1.395	1.920	10,54	787.370	1.750

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.968	4.086	23,09	1.675.377	3.723
RESULTADO NETO	2.175	2.994	16,92	1.227.588	2.728
Rentabilidad sobre capital sin tierra	17,3%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	42.043				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,21				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Cuenca Salado Chico

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	175	has
Carga de vientres	0,40	cab/ha
Vacas	70	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	18%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,53	cab/ha
	193	kg/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	58,8	kg/ha
Porcentaje toros	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero internada	38,28	
Ternera internada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	95%	166 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	5%	9 has
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO

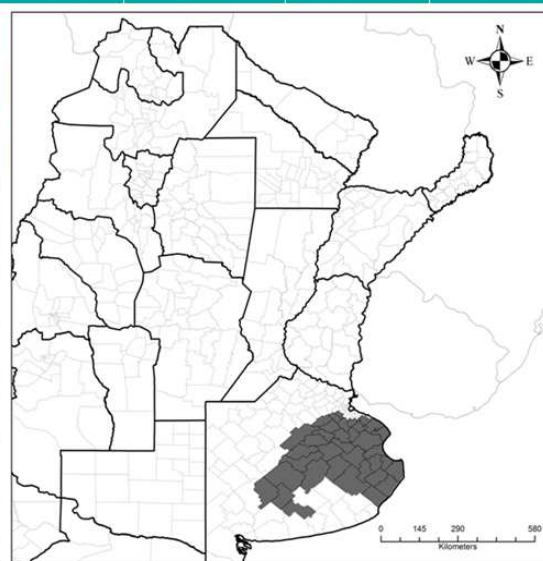
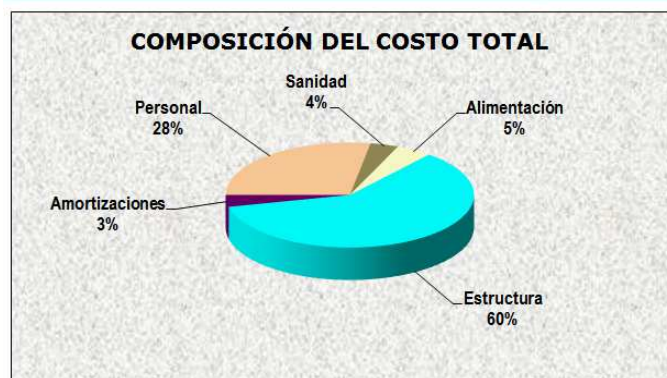
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	5	447	2.233	21,48	47.943	274
Vacas conserva	4	380	1.520	14,05	21.361	122
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	66
Terneras	12	170	2.040	35,93	73.297	419
Terneros	25	175	4.375	38,28	167.475	957
Ventas Totales/año	47	228	10.738	29,95	321.638	1.838
Gastos de comercialización		6,75%		2,02	21.715	124
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	93
INGRESO NETO				28,13	283.723	1.621

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	740	984	6,41	68.846	393
Sanidad	98	130	0,85	9.080	52
Alimentación	125	167	1,09	11.662	67
Costos Directos Totales	963	1.280	8,34	89.588	512
Estructura e impuestos	1.612	2.144	13,98	150.084	858
Amortizaciones	97	129	0,84	9.050	52
Costos Indirectos Totales	1.710	2.273	14,82	159.134	909
COSTO TOTAL	2.672	3.553	23,16	248.722	1421

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.086	2.773	18,88	194.135	1109
RESULTADO NETO	376	500	3,40	35.001	200
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,4%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					42.043
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					26,69



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Cría Entre Ríos Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga de vientres	0,46	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,64	cab/ha
	227	kg/ha
	0,47	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	67,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

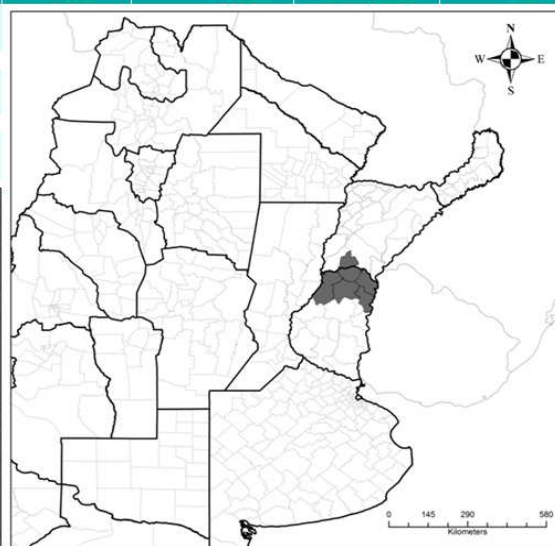
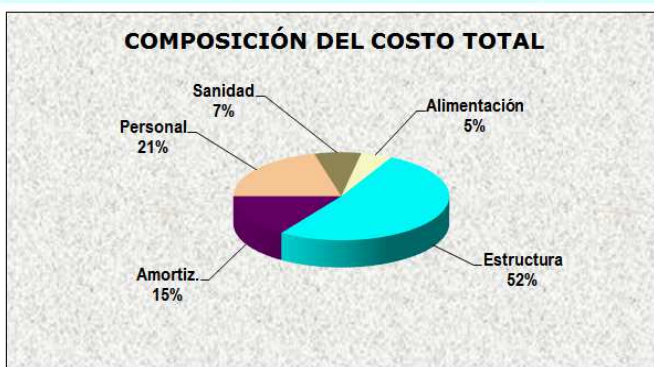
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	36,47	\$/kg
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	\$/cab
Toro compra	15.000	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	500 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	32	428	13.680	21,00	287.280	575
Vacas conserva	11	361	3.971	14,05	55.804	112
Toros rechazo	2	570	1.140	20,29	23.125	46
Terneras	23	155	3.565	36,33	129.516	259
Terneros	77	160	12.320	36,47	449.310	899
Ventas Totales/año	145	239	34.676	27,25	945.036	1.890
Gastos de comercialización		7,00%		1,91	66.188	132
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	65
INGRESO NETO				25,36	846.448	1.693

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	247	344	2,28	79.173	158	
Sanidad	83	116	0,77	26.616	53	
Alimentación	55	77	0,51	17760	36	
Costos Directos Totales	385	537	3,56	123.549	247	
Estructura e impuestos	609	849	5,63	195.320	391	
Amortizaciones	184	257	1,71	59.144	118	
Costos Indirectos Totales	793	1106	7,34	254.464	509	
COSTO TOTAL	1.178	1.644	10,90	378.013	756	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.252	3.143	21,59	722.899	1.446
RESULTADO NETO	1.459	2.037	13,99	468.435	937
Rentabilidad sobre capital sin tierra	11,2%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	19.676				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,74				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Cría Noroeste Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	1.000	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	331	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,57	cab/ha
	205	kg/ha
	0,42	EV/ha
Eficiencia de stock	21%	
Producción de carne	43,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	36,47	
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	1000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	48	399	19.152	21,00	402.192	402
Vacas conserva	9	361	3.249	14,05	45.658	46
Toros rechazo	3	570	1.710	20,29	34.687	35
Vaquillonas recria / engorde	14	276	3.857	29,05	112.046	112
Terneras	8	155	1.240	36,33	45.049	45
Terneros	99	160	15.840	36,47	577.685	578
Ventas Totales/año	181	249	45.048	27,02	1.217.317	1.217
Gastos de comercialización		7,24%		1,96	88.185	88
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	49
INGRESO NETO				25,07	1.080.532	1.081

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	216	372	2,74	123.262	123
Sanidad	83	143	1,05	47.383	47
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	299	516	3,79	170.645	171
Estructura e impuestos	457	789	5,80	261.175	261
Amortizaciones	137	237	1,74	78.390	78
Costos Indirectos Totales	594	1.026	7,54	339.565	340
COSTO TOTAL	893	1.541	11,33	510.210	510

RESULTADOS ECONÓMICOS

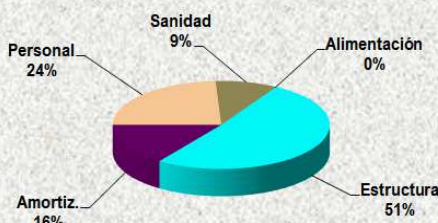
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.592	2.749	21,00	909.887	910
RESULTADO NETO	998	1.723	13,16	570.322	570

Rentabilidad sobre capital sin tierra **8,2%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **19.676**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **14,36**

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



Mes de actualización: ago-2016

Cría Centro-Sur Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,43	cab/ha
Vacas	1.292	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,58	cab/ha
	215	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	62,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	36,47	
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$ /kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	103	428	44.033	21,00	924.683	308
Vacas conserva	111	380	42.180	14,05	592.756	198
Toros rechazo	10	570	5.700	20,29	115.625	39
Terneras	175	165	28.875	36,33	1.049.029	350
Terneros	433	170	73.610	36,47	2.684.557	895
Ventas Totales/año	832	234	194.398	27,61	5.366.648	1.789
Gastos de comercialización		4,60%		1,27	246.633	82
Compras de toros	10	650	6.500	24,92	162.000	54
INGRESO NETO				26,39	4.958.015	1.653

COSTO

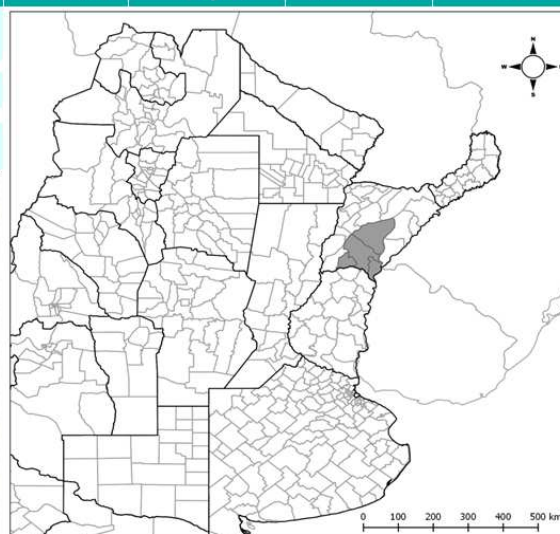
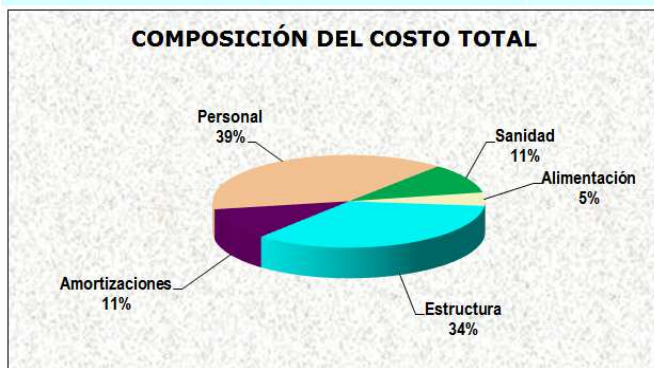
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	307	417	2,77	538.334	179
Sanidad	83	112	0,75	145.338	48
Alimentación	37	50	0,33	64.600	22
Costos Directos Totales	427	579	3,85	748.272	249
Estructura e impuestos	271	367	2,44	474.799	158
Amortizaciones	87	118	0,78	152.568	51
Costos Indirectos Totales	358	486	3,23	627.367	209
COSTO TOTAL	785	1.065	7,08	1.375.639	459

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.402	3.258	22,43	4.209.743	1.403
RESULTADO NETO	2.044	2.773	19,09	3.582.376	1.194

Rentabilidad sobre capital sin tierra	19,8%
Valor de la Tierra (\$/ha)	25.245
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,18

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



Cría Chaco-Formosa Este

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	150	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,33	cab/ha
	122	kg/ha
	0,24	EV/ha
Eficiencia de stock	23%	
Producción de carne	28,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	36,47	
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$ /kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	428	7.268	21,00	152.618	218,03
Vacas conserva	7	361	2.527	14,05	35.512	50,73
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	16,52
Terneras	12	160	1.920	36,33	69.754	99,65
Terneros	45	180	8.100	36,47	295.407	422,01
Ventas Totales/año	82	249	20.385	27,71	564.852	807
Gastos de comercialización		7,18%		1,99	40.538	58
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				25,75	508.114	726

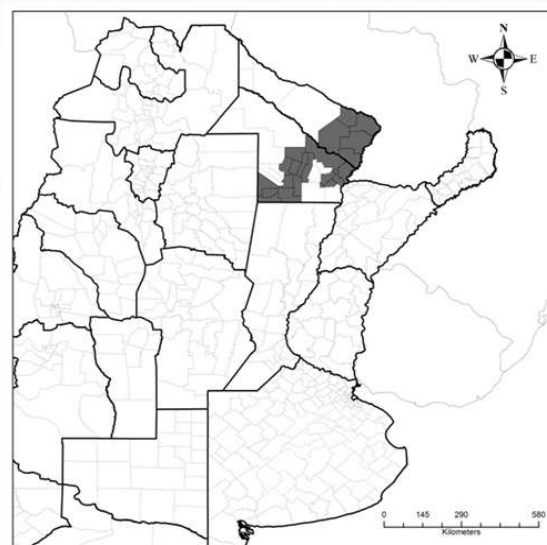
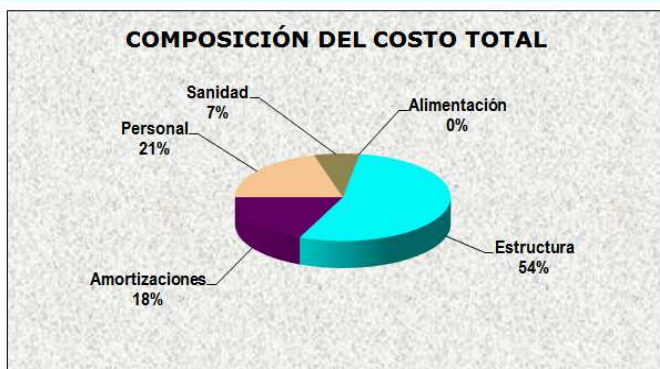
COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	295	459	3,38	68.846	98
Sanidad	98	152	1,12	22.766	33
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	393	611	4,49	91.612	131
Estructura e impuestos	771	1.199	8,83	179.924	257
Amortizaciones	264	410	3,02	61.523	88
Costos Indirectos Totales	1.035	1.610	11,84	241.447	345
COSTO TOTAL	1.427	2.220	16,34	333.059	476

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.785	2.777	21,25	416.503	595
RESULTADO NETO	750	1.167	8,93	175.055	250

Rentabilidad sobre capital sin tierra **4,7%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **10.024**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **19,12**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Cría Formosa Mejorado 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,26	cab/ha
Vacas	185	cabezas
Destete	68%	
Edad al destete	7	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	30	meses
Carga	0,35	cab/ha
	129	kg/ha
	0,26	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	39	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

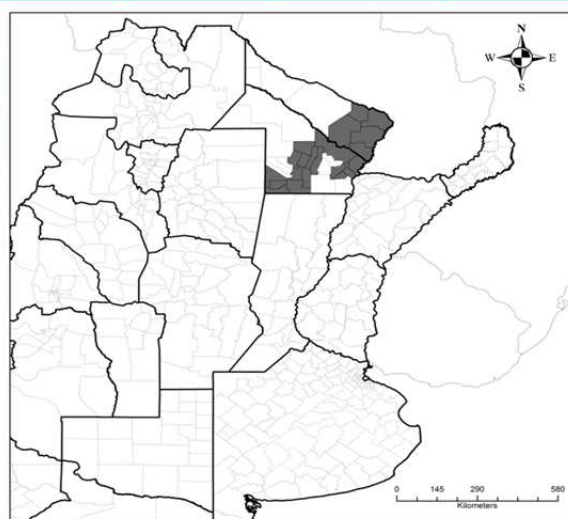
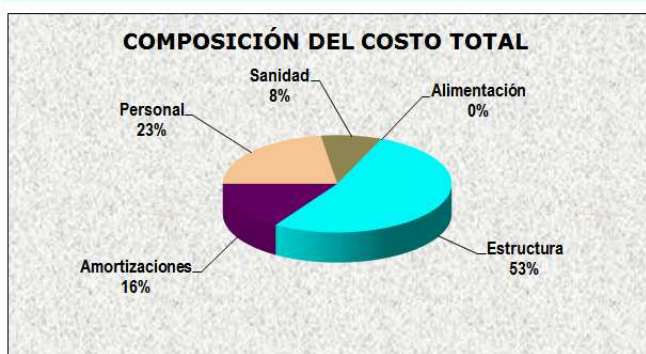
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	36,47	\$/kg
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	\$/cab
Toro compra	15.000	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	15	447	6.698	21,00	140.648	201
Vacas conserva	15	380	5.700	14,05	80.102	114
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	17
Terneras	24	170	4.080	36,33	148.226	212
Terneros	63	175	11.025	36,47	402.082	574
Ventas Totales/año	118	238	28.073	27,88	782.620	1.118
Gastos de comercialización		7,15%		1,99	55.945	80
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				25,91	710.475	1.015

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	283	372	2,45	68.846	98
Sanidad	107	141	0,93	26.122	37
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	390	513	3,38	94.968	136
Estructura e impuestos	657	864	5,70	159.898	228
Amortizaciones	199	262	1,73	48.530	69
Costos Indirectos Totales	856	1.127	7,42	208.428	298
COSTO TOTAL	1.246	1.640	10,81	303.396	433

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.529	3.327	22,70	615.508	879
RESULTADO NETO	1.672	2.200	15,02	407.080	582
Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,0%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	7.054				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,38				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Formosa Mejorado 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,41	cab/ha
	157	kg/ha
	0,31	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	51,4	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero internada	36,47	
Ternera internada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	80%	560 has
Praderas	20%	140 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	447	7.591	21,00	159.401	228
Vacas conserva	17	380	6.460	14,05	90.782	130
Toros rechazo	2	570	1.140	20,29	23.125	33
Ternereras	41	170	6.970	36,33	253.220	362
Terberos	86	175	15.050	36,47	548.874	784
Ventas Totales/año	163	228	37.211	28,90	1.075.401	1.536
Gastos de comercialización		7,13%		2,06	76.645	109
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	46
INGRESO NETO				26,91	966.357	1.381

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	273	344	2,13	79.173	113
Sanidad	107	135	0,84	31.137	44
Alimentación	441	556	3,44	127.980	183
Costos Directos Totales	821	1.036	6,40	238.290	340
Costos Indirectos Totales	936	1.180	7,30	271.507	388
COSTO TOTAL	1.757	2.217	13,70	509.796	728

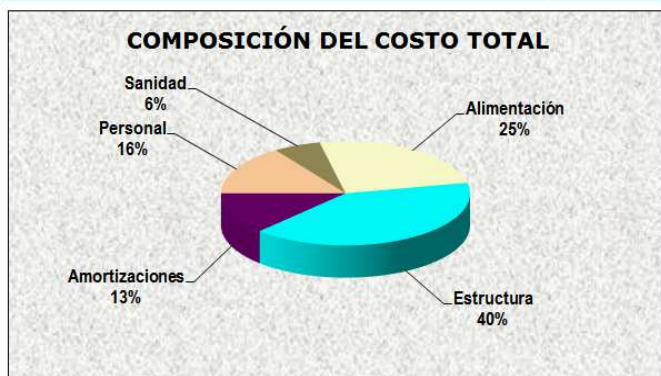
RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.509	3.166	20,22	728.067	1.040
RESULTADO NETO	1.574	1.985	12,68	456.560	652

Rentabilidad sobre capital sin tierra **10,5%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **7.054**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **16,63**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Chaco-Formosa Oeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	860	has
Carga de vientres	0,15	cab/ha
Vacas	130	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,23	cab/ha
	85	kg/ha
	0,17	EV/ha
Eficiencia de stock	22%	
Producción de carne	18,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	36,47	
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	860 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	11	428	4.703	21,00	98.753	115
Vacas conserva	7	361	2.527	14,05	35.512	41
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	13
Terneras	13	160	2.080	36,33	75.566	88
Terneros	39	180	7.020	36,47	256.019	298
Ventas Totales/año	71	238	16.900	28,25	477.413	555
Gastos de comercialización		7,15%		2,02	34.148	40
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	19
INGRESO NETO				26,27	426.915	496

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	345	530	4,07	68.846	80
Sanidad	98	150	1,15	19.484	23
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	442	679	5,23	88.330	103
Estructura e impuestos	785	1206	9,28	156.821	182
Amortizaciones	316	486	3,74	63.192	73
Costos Indirectos Totales	1102	1692	13,02	220.013	256
COSTO TOTAL	1544	2.372	18,25	308.343	359

RESULTADOS ECONÓMICOS

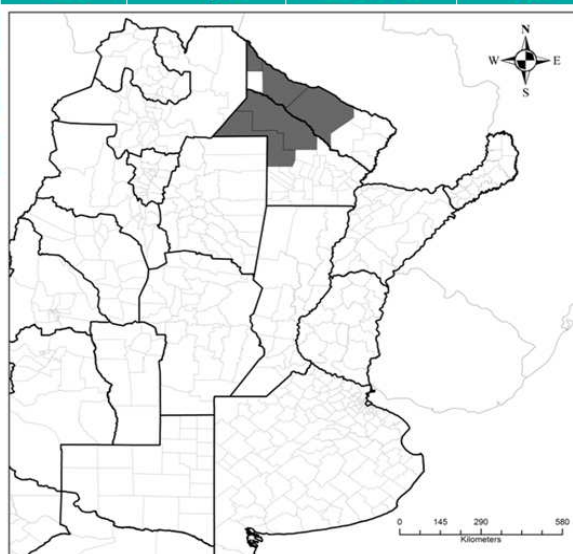
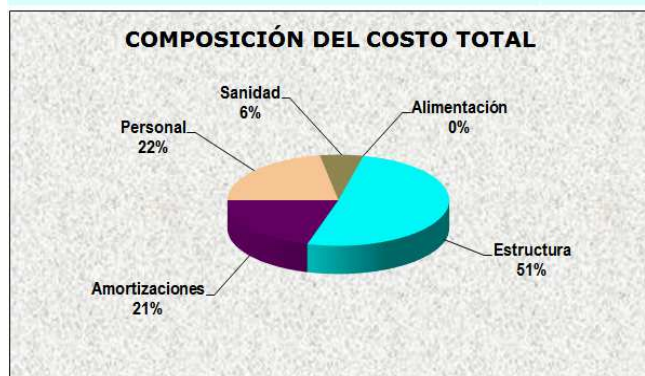
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1695	2604	20,87	338.585	394
RESULTADO NETO	594	912	7,31	118.572	138

Rentabilidad sobre capital sin tierra **3,4%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **5.940**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **21,23**

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Cría Córdoba Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	825	has
Carga de vientres	0,20	cab/ha
Vacas	165	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,28	cab/ha
	103	kg/ha
	0,21	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	29,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	32,67	
Ternera invernada	33,47	
Vaca gorda	21,00	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	825 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	22	428	9.405	21,00	197.505	239
Vacas conserva	9	361	3.249	14,05	45.658	55
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	14
Terneras	14	170	2.380	33,47	79.659	97
Terneros	54	180	9.720	32,67	317.552	385
Ventas Totales/año	100	253	25.324	25,74	651.937	790
Gastos de comercialización				1,90	48.183	58
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	20
INGRESO NETO				23,81	587.554	712

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	297	417	2,72	68.846	83
Sanidad	83	116	0,76	19.200	23
Alimentación	28	39	0,25	6.371	8
Costos Directos Totales	408	572	3,73	94.416	114
Estructura e impuestos	992	1.391	9,07	229.565	278
Amortizaciones	271	381	2,48	62.843	76
Costos Indirectos Totales	1.263	1.772	11,55	292.408	354
COSTO TOTAL	1.671	2.344	15,27	386.824	469

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.130	2.989	20,16	493.138	598
RESULTADO NETO	867	1217	8,20	200.730	243

Rentabilidad sobre capital sin tierra

5,4%

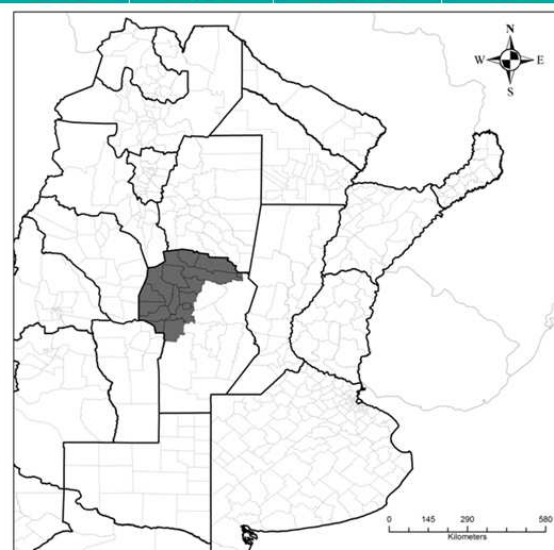
Valor de la Tierra (\$/ha)

5.569

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

17,82

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Salta

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	770	has
Carga de vientres	0,14	cab/ha
Vacas	110	cabezas
Destete	55%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,19	cab/ha
	71	kg/ha
	0,15	EV/ha
Eficiencia de stock	24%	
Producción de carne	17,3	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero internada	32,67	
Ternera internada	33,47	
Vaca gorda	21,00	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	770 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	21,00	89.775	117
Vacas conserva	7	361	2.527	14,05	35.512	46
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	15
Terneras	8	160	1.280	33,47	42.842	56
Terneros	30	180	5.400	32,67	176.418	229
Ventas Totales/año	56	251	14.052	25,34	356.109	462
Gastos de comercialización		7,08%		1,79	25.201	33
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	21
INGRESO NETO				23,48	314.708	409

COSTO

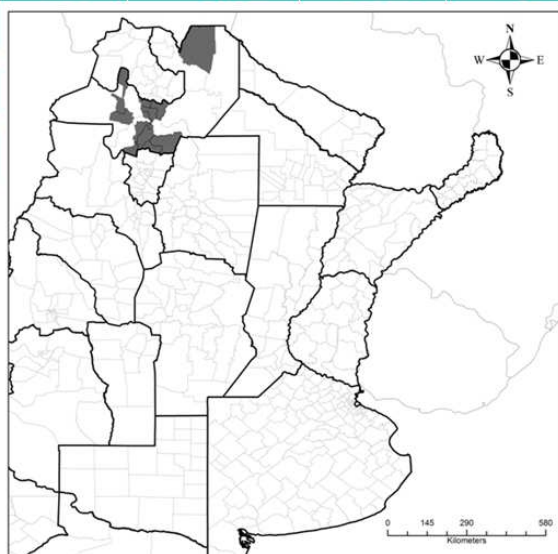
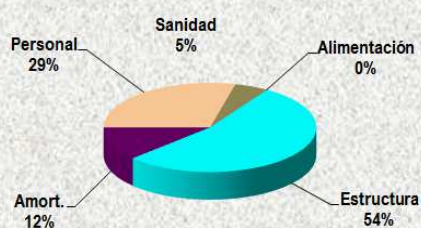
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	461	626	4,90	68.846	89
Sanidad	83	113	0,88	12.381	16
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	544	738	5,78	81.227	105
Estructura e impuestos	861	1168	9,14	128.482	167
Amortizaciones	194	263	2,06	28.918	38
Costos Indirectos Totales	1054	1431	11,20	157.400	204
COSTO TOTAL	1598	2169	16,98	238.628	310

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1564	2123	17,51	233.481	303
RESULTADO NETO	510	692	5,70	76.080	99

Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,2%
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.940
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	19,93

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Cría La Pampa-San Luis Semiárida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	450	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,30	cab/ha
	109	kg/ha
	0,22	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	33,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	38,28	
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	85%	1785 has
Praderas	15%	315 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	62	428	26.505	21,48	569.195	271
Vacas conserva	21	361	7.581	14,05	106.536	51
Toros rechazo	3	570	1.710	20,29	34.687	17
Terneras	51	170	8.670	35,93	311.513	148
Terneros	158	180	28.440	38,28	1.088.683	518
Ventas Totales/año	295	247	72.906	28,95	2.110.614	1.005
Gastos de comercialización		7,00%		2,03	147.846	70
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	23
INGRESO NETO				26,98	1.914.168	912

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	319	444	2,74	199.827	95
Sanidad	83	116	0,71	52.005	25
Alimentación	345	480	2,97	216.196	103
Costos Directos Totales	746	1040	6,42	468.029	223
Estructura e impuestos	467	651	4,02	293.089	140
Amortizaciones	148	206	1,27	92.592	44
Costos Indirectos Totales	615	857	5,29	385.681	184
COSTO TOTAL	1361	1897	11,71	853.710	407

RESULTADOS ECONÓMICOS

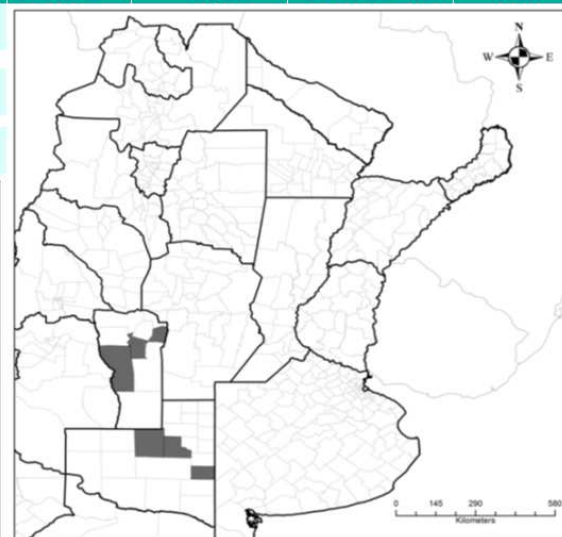
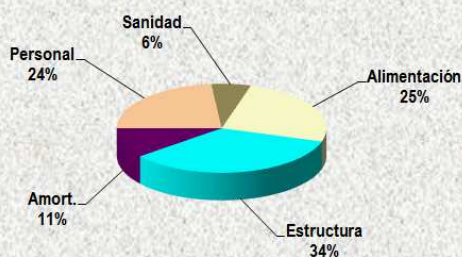
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.306	3.214	20,49	1.446.139	689
RESULTADO NETO	1.691	2.357	15,03	1.060.458	505

Rentabilidad sobre capital sin tierra **13,4%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **8.910**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **14,40**

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría La Pampa-San Luis Árida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,12	cab/ha
Vacas	350	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,16	cab/ha
	59	kg/ha
	0,12	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	17,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	38,28	
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recria	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	38	428	16.245	21,48	348.861	116
Vacas conserva	25	361	9.025	14,05	126.828	42
Toros rechazo	3	475	1.425	20,29	28.906	10
Terneras	33	170	5.610	35,93	201.567	67
Terneros	114	180	20.520	38,28	785.506	262
Ventas Totales/año	213	248	52.825	28,24	1.491.669	497
Gastos de comercialización		7,84%		2,21	116.921	39
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	16
INGRESO NETO				26,07	1.326.148	442

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	248	344	2,28	120.480	40
Sanidad	83	115	0,76	40.269	13
Alimentación	56	77	0,51	27.027	9
Costos Directos Totales	387	537	3,55	187.776	63
Estructura e impuestos	547	759	5,03	265.494	88
Amortizaciones	194	269	1,78	94.102	31
Costos Indirectos Totales	741	1027	6,81	359.596	120
COSTO TOTAL	1127	1564	10,36	547.372	182

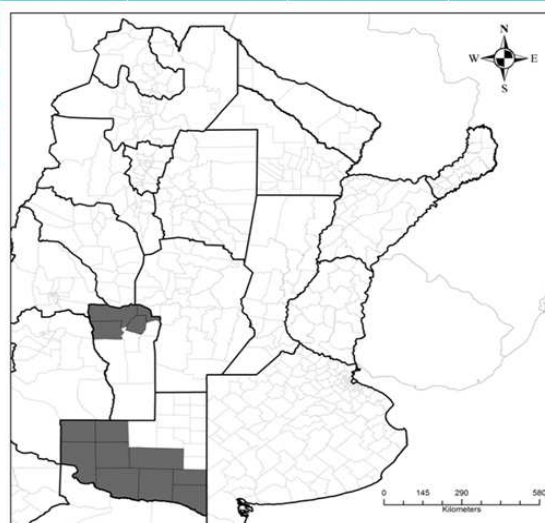
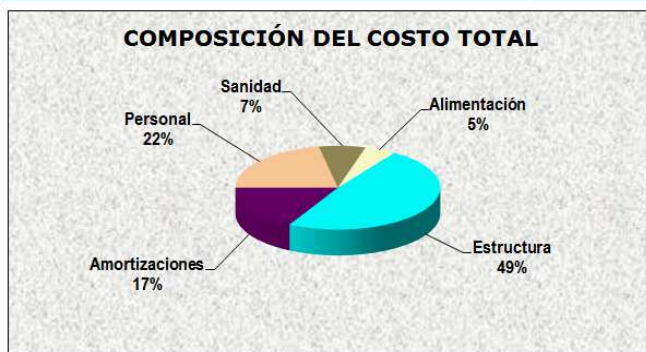
RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.344	3.252	22,32	1.138.371	379
RESULTADO NETO	1.604	2.225	15,27	778.775	260

Rentabilidad sobre capital sin tierra 11,8%

Valor de la Tierra (\$/ha) 2.599

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) 13,50



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Cría Santiago del Estero

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	560	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	115	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
	0,27	cab/ha
Carga	101	kg/ha
	0,20	EV/ha
Eficiencia de stock	27%	
Producción de carne	27,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	32,67	
Ternera invernada	33,47	
Vaca gorda	21,48	\$/kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	560 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	21,48	91.806	164
Vacas conserva	7	361	2.527	14,05	35.512	63
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	21
Terneras	12	170	2.040	33,47	68.279	122
Terneros	35	180	6.300	32,67	205.821	368
Ventas Totales/año	65	242	15.712	26,28	412.980	737
Gastos de comercialización		7,17%		1,88	29.603	53
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	29
INGRESO NETO				24,37	367.027	655

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	451	599	4,38	68.846	123
Sanidad	83	110	0,81	12.657	23
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	534	709	5,19	81.503	146
Estructura e impuestos	956	1.269	9,29	145.894	261
Amortizaciones	392	521	3,81	59.900	107
Costos Indirectos Totales	1.348	1.790	13,10	205.794	367
COSTO TOTAL	1.882	2.498	18,29	287.297	513

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.871	2.483	18,89	285.524	510
RESULTADO NETO	522	693	5,28	79.730	142

Rentabilidad sobre capital sin tierra **2,6%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **3.811**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **21,21**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

MÁRGENES DE PROGRESO EN CRÍA

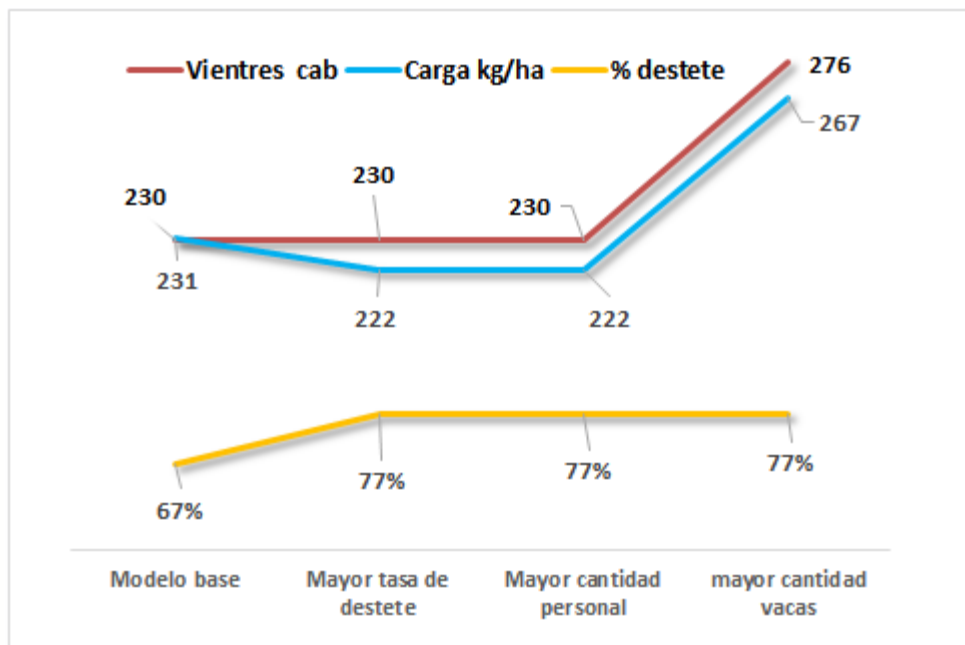
Cuando se trata de elaborar modelos de cría mejorados surge el interrogante de cuáles son los factores que más inciden en el resultado y sobre los que conviene actuar.

Comparamos entonces tres modelos basados en el de **cría en el Norte de Entre Ríos** (en adelante, el modelo base)

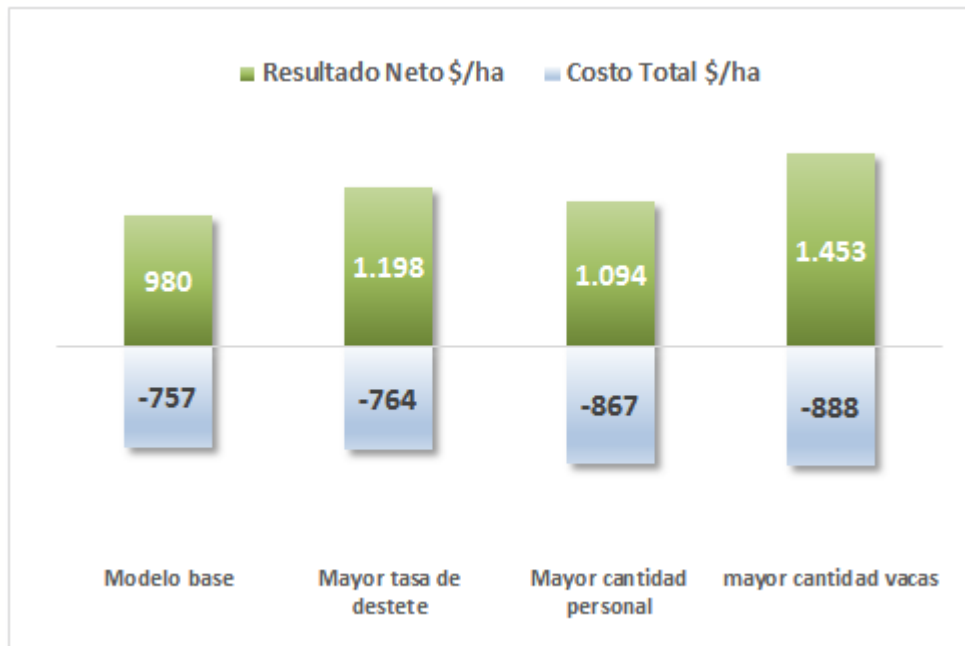
- un segundo modelo, en el cual se incrementa el porcentaje de destete original desde 67 a 77%, adoptando el supuesto que es posible incrementar el destete con el mismo personal y la misma dedicación que la del modelo base.
- si se considera que para lograr incrementos de destete es necesario aumentar la dedicación del personal, entonces el modelo adecuado es el tercero, que tiene 77% de destete y mayor dotación de personal (un peón fijo en vez de uno temporario).
- y finalmente, un cuarto modelo, que aprovecha la dedicación del personal a tiempo completo para incrementar el número de vientres, por lo que se aumentó la carga en un 20% (276 vacas en vez de 230).

En todos los casos se consideró que estas mejoras se lograban mediante mejores controles sanitarios (se incrementan los gastos de sanidad en un 15%) y tecnología de procesos, utilizando mejor el pasto, trabajando sobre el estado corporal de las vacas y haciendo más eficientes todos los procesos productivos.

A continuación, se detalla en forma gráfica la comparación



Luego se cargaron estos datos y se obtuvieron los resultados, que se pueden ver en el siguiente gráfico



Se puede apreciar en el gráfico que

- El modelo 2, con mayor tasa de destete, mejora el resultado en 20% aproximadamente respecto al modelo base, sin aumentar los costos en forma significativa.
- El modelo 3, que considera que la mayor tasa de destete se logra con incremento de dedicación del personal por el contrario, lógicamente reduce el resultado respecto al modelo 2, pero aún sigue siendo una opción válida respecto al modelo base, ya que logra un resultado neto superior (1094 \$/ha vs 980 \$/ha).
- El modelo 4, que aprovecha la dedicación del personal a tiempo completo para incrementar el número de vientres, logra el mejor resultado económico (1.453 \$/ha). De aquí se desprende que la carga tiene mayor impacto sobre el resultado que las otras mejoras que se puedan implementar.



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CICLO COMPLETO





Ciclo Completo Pampeana Subhúmeda

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,29	cab/ha
Vacas	600	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,53	cab/ha
	186	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	64,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

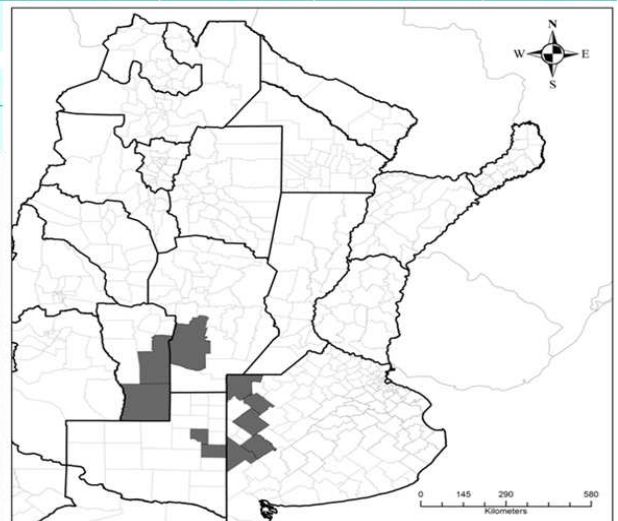
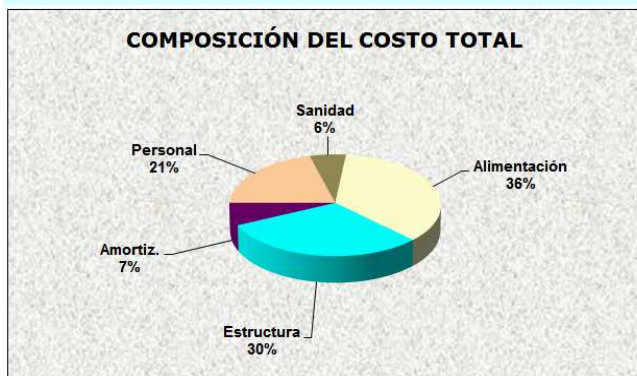
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,28	\$/kg
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	26,00	
Toro venta	20,29	\$/cab
Toro compra	15.000	
Vaquillona gorda	29,05	\$/kg
Novillo gordo	31,03	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	84%	1764 has
Praderas	16%	336 has
Verdeos de invierno	-	--
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	68	447	30.362	21,48	652.024	310
Vacas conserva	17	380	6.460	14,05	90.782	43
Toros rechazo	5	618	3.088	20,29	62.630	30
Terneras	29	170	4.930	35,93	177.135	84
Terneros	68	180	12.240	38,28	468.547	223
Vaquillonas recría / engorde	77	295	22.677	29,05	658.775	314
Novillitos gordos	152	390	59.204	31,03	1.837.041	875
Ventas Totales/año	416	334	138.960		3.946.934	1.879
Gastos de comercialización		7,4%		1,78	247.594	118
Compras de toros	5	650	3.250	24,92	81.000	39
INGRESO NETO				26,33	3.573.143	1.701

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	296	551	2,38	330.808	158
Sanidad	82	152	0,66	91.203	43
Alimentación	506	942	4,07	565.138	269
Gastos Directos Totales	884	1.645	7,10	987.149	470
Estructura e impuestos	431	802	3,46	480.960	229
Amortizaciones	101	187	0,81	112.442	54
Gastos Indirectos Totales	531	989	4,27	593.401	283
COSTO TOTAL	1.415	2.634	11,37	1.580.551	753

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.316	4.310	19,23	2.585.993	1.231
RESULTADO NETO	1.784	3.321	14,96	1.992.592	949
Rentabilidad sobre capital sin tierra	16,5%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	8.910				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,74				



: Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,19	cab/ha
	416	kg/ha
	1,06	EV/ha
Eficiencia de stock	38%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

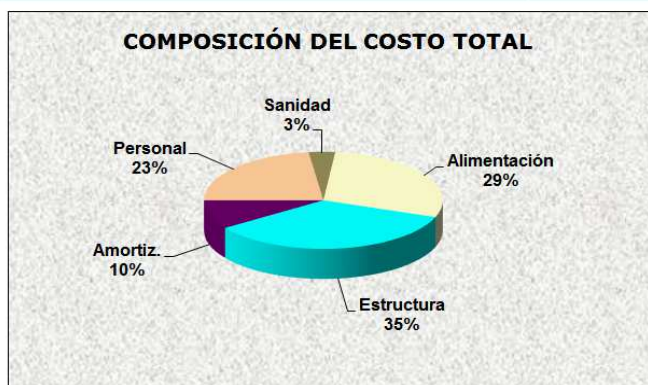
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,28	
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	\$ /kg
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	29,05	\$ /kg
Novillo gordo	31,03	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	21,48	287.658	872
Vacas conserva	3	380	1.140	14,05	16.020	49
Toros rechazo	2	618	1.235	20,29	25.052	76
Terneras	1	160	160	35,93	5.749	17
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	29,05	247.282	749
Novillitos gordos	70	409	28.595	31,03	887.274	2.689
Ventas Totales/año	134	396	53.037		1.469.035	4.452
Gastos de comercialización		7,2%		1,99	105.357	319
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	98
INGRESO NETO				25,72	1.330.876	4.033

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	527	938	3,89	206.379	625
Sanidad	82	145	0,60	31.992	97
Alimentación	664	1.183	4,91	260.218	789
Gastos Directos Totales	1.273	2.266	9,40	498.589	1.511
Estructura e impuestos	795	1.415	5,87	311.293	943
Amortizaciones	221	393	1,63	86.378	262
Gastos Indirectos Totales	1.015	1.808	7,50	397.670	1.205
COSTO TOTAL	2.288	4.074	16,90	896.260	2.716

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.125	3.783	16,32	832.287	2.522
RESULTADO NETO	1.109	1.976	8,83	434.617	1.317
Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,9%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	60.513				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	19,50				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Ciclo Completo Chaco Húmedo

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	200	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,57	cab/ha
	195	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	24%	
Producción de carne	46,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	36,47	\$/kg
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,48	
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	\$/cab
Toro compra	15.000	
Vaquillona gorda	29,05	\$/kg
Novillo gordo	30,02	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	900 has
Praderas	0%	--
Verdeos de invierno	0%	--
Verdeos de verano	0%	--
Rastrojos	0%	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	23	447	10.270	21,48	220.538	245
Vacas conserva	6	380	2.280	14,05	32.041	36
Toros rechazo	2	570	1.140	20,29	23.125	26
Terneras	3	140	420	36,33	15.259	17
Vaquillonas recría / engorde	15	304	4.560	29,05	132.468	147
Novillos gordos	55	437	24.035	30,02	721.531	802
Ventas Totales/año	104	411	42.705		1.144.961	1.272
Gastos de comercialización		7,5%		1,98	84.728	94
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	36
INGRESO NETO				24,80	1.026.765	1.141

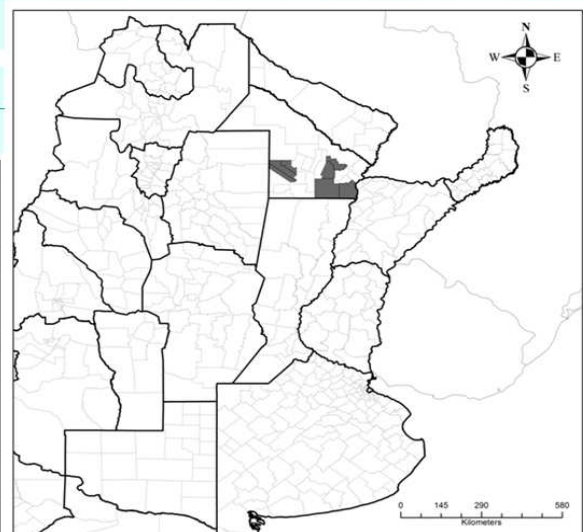
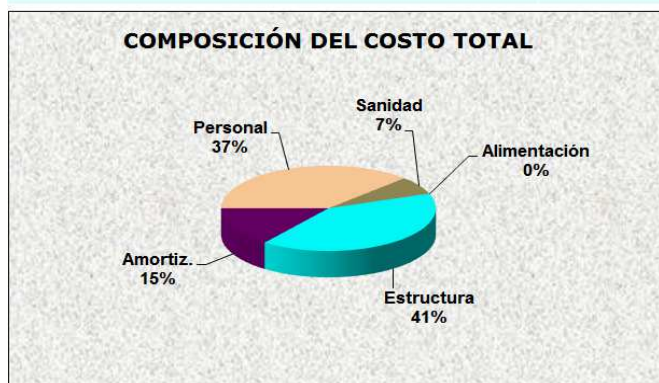
COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	447	1.152	5,40	230.423	256
Sanidad	82	211	0,99	42.135	47
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	528	1.363	6,38	272.558	303
Estructura e impuestos	485	1.252	5,86	250.369	278
Amortizaciones	177	457	2,14	91.354	102
Gastos Indirectos Totales	662	1.709	8,00	341.723	380
COSTO TOTAL	1.191	3.071	14,38	614.281	683

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.462	3.771	18,42	754.207	838
RESULTADO NETO	800	2.062	10,41	412.484	458

Rentabilidad sobre capital sin tierra **6,3%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **10.024**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **17,13**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Ciclo Completo Buenos Aires Centro-Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	380	has
Carga de vientres	0,50	cab/ha
Vacas	190	cabezas
Destete	69%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,97	cab/ha
	336	kg/ha
	0,84	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	117,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

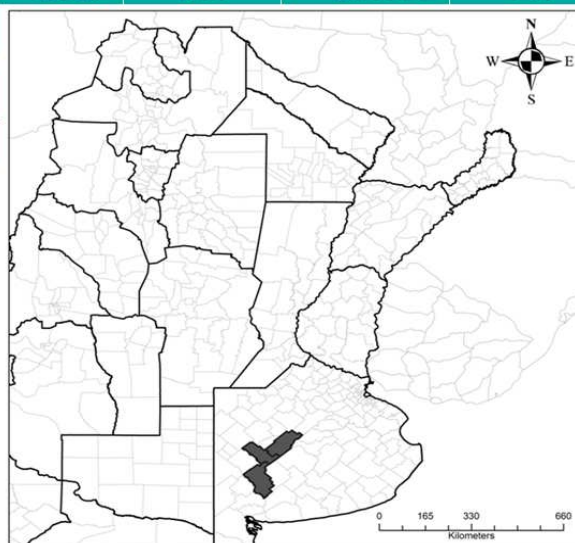
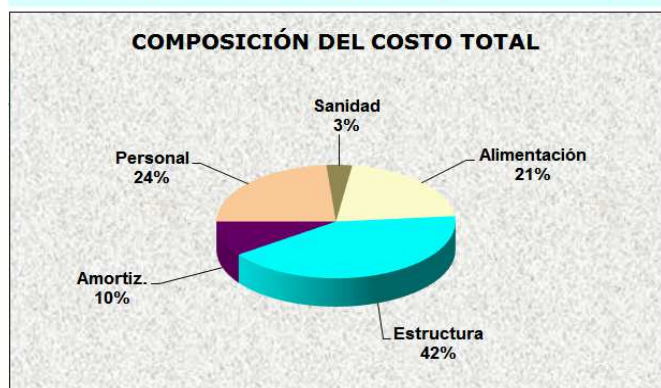
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,28	\$ /kg
Ternera invernada	35,93	
Vaca gorda	21,48	
Vaca conserva	14,05	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	\$ /cab
Toro compra	15.000	
Vaquillona invernada	29,05	\$ /kg
Novillo	31,03	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	250 has
Praderas	26%	100 has
Verdeos de invierno	8%	30 has
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	26	447	11.609	21,48	249.303	656
Vacas conserva	3	380	1.140	14,05	16.020	42
Toros rechazo	1	570	570	20,29	11.562	30
Vaquillonas recría / engorde	26	295	7.657	29,05	222.444	585
Novillitos gordos	63	390	24.539	31,03	761.405	2.004
Ventas Totales/año	119	382	45.515		1.260.735	3.318
Gastos de comercialización		8,3%		2,08	94.555	249
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	43
INGRESO NETO				25,63	1.149.980	3.026

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	557	1.076	4,49	204.459	538
Sanidad	82	158	0,66	29.977	79
Alimentación	500	966	4,03	183.537	483
Gastos Directos Totales	1.139	2.200	9,18	417.973	1.100
Estructura e impuestos	978	1.890	7,89	359.098	945
Amortizaciones	232	449	1,87	85.241	224
Gastos Indirectos Totales	1.211	2.339	9,76	444.339	1.169
COSTO TOTAL	2.349	4.538	18,95	862.312	2.269

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.994	3.853	16,44	732.007	1.926
RESULTADO NETO	784	1.514	6,46	287.668	757
Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,4%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	55.687				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	21,38				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Ciclo Completo NE Corrientes (malezal)

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	1.850	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	414	cabezas
Destete	50%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	25%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,41	cab/ha
	144	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de stock	20%	
Producción de carne	29,1	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	36,47	
Ternera invernada	36,33	
Vaca gorda	21,00	\$ /kg
Vaca invernada	26,00	
Vaquillona recría	29,05	
Toro venta	20,29	
Toro compra	15.000	\$/cab
Novillo gordo	30,02	\$ /kg
Novillito recriado	34,72	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	1850 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	57	409	23.285	21,00	488.975	264
Vacas invernada	24	328	7.866	26,00	204.516	111
Toros rechazo	4	570	2.280	20,29	46.250	25
Terneros	43	160	6.880	36,47	250.914	136
Novillos gordos	14	456	6.384	30,02	140.084	76
Novillitos recriados	43	240	10.320	34,72	420.252	227
Ventas Totales/año	185	308	57.015		1.550.990	838
Gastos de comercialización		7,7%		1,92	109.492	59
Compra de toros	4	650	2.600	24,92	64.800	35
INGRESO NETO				25,30	1.376.698	744

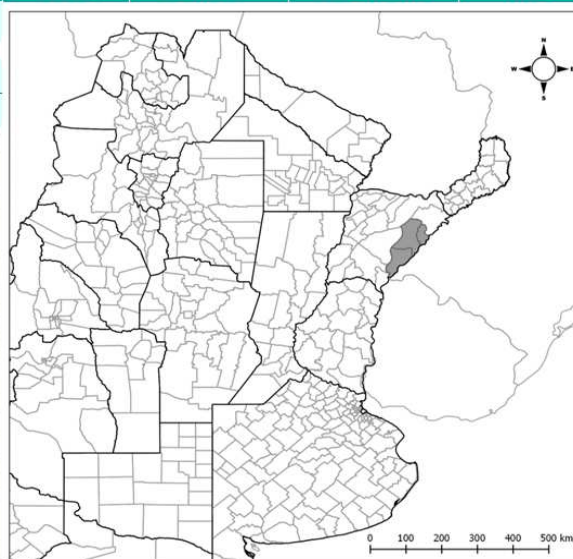
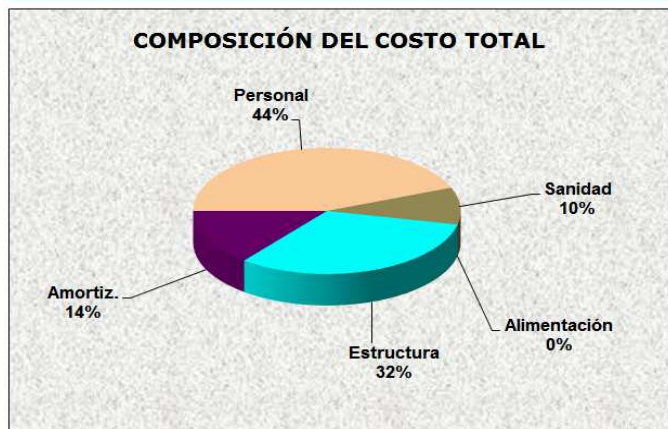
COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	379	702	5,10	290.780	157
Sanidad	82	151	1,10	62.653	34
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	461	854	6,20	353.433	191
Estructura e impuestos	277	513	3,73	212.472	115
Amortizaciones	124	230	1,67	95.159	51
Gastos Indirectos Totales	401	743	5,40	307.632	166
COSTO TOTAL	862	1.597	11,59	661.065	357

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.334	2.472	19,02	1.023.265	553
RESULTADO NETO	933	1.729	13,30	715.633	387

Rentabilidad sobre capital sin tierra **8,1%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **14.850**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **14,65**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE INVERNADA





Mes de actualización: ago-2016

Invernada Pampeana subhúmeda Media Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	1,64	cab/ha
	492	kg/ha
	1,44	EV/ha
Eficiencia de Stock	53%	
Producción de carne anual	260	kg/ha
Producción por cabeza	159	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	399
Tiempo engorde (meses)	-	15,8
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	38,28	\$ /kg
	Terneras	35,93	
Ventas	Novillos	31,03	
	Vaquillonas	29,05	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	3.262	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.516	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	20%	100 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	80%	400 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	607	399	242.193	31,03	7.515.007	15.030
Total Ventas	607	399	242.193	31,03	7.515.007	15.030
Gastos de comercialización ventas				7,0%	526.050	1.052
Compras						
Terneros	623	180	112.140	38,28	4.292.719	8.585
Total Compras	623	180	112.140	38,28	4.292.719	8.585
Gastos de comercialización compras				6,5%	279.027	558
INGRESO NETO TOTAL				9,98	2.417.210	4.834

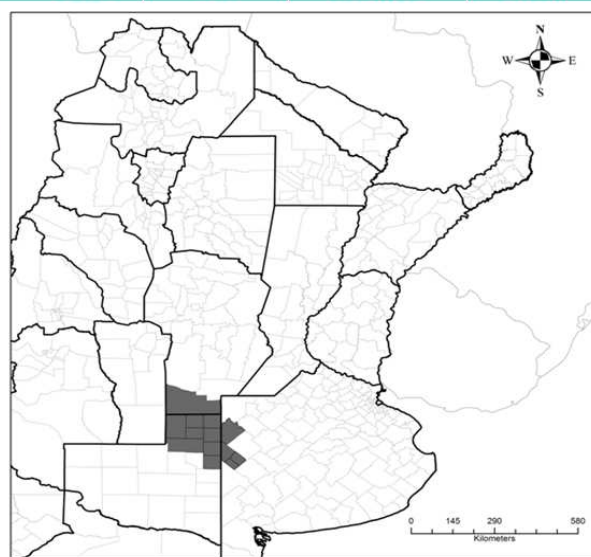
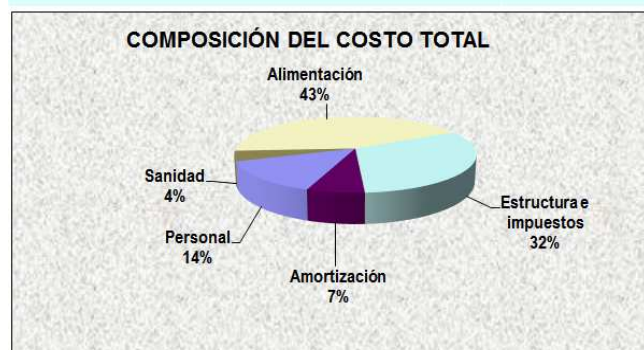
COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	319	1,08	261.962	524	
Sanidad	99	0,34	81.585	163	
Total Alimentación	979	3,32	802.950	1606	
Costos Directos Totales	1400	4,73	1.146.497	2.293	
Estructura e Impuestos	720	2,44	590.212	1.180	
Amortizaciones	150	0,51	123.304	247	
Costos Indirectos Totales	870	2,95	713.516	1427	
COSTO TOTAL	2.270	7,68	1.860.013	3.720	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.550	5,25	1.270.713	2.541
RESULTADO NETO	680	2,30	557.197	1.114

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **5,8%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **63.218**

COSTO PRODUCCIÓN	
Campo Propio	
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	26,56



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Invernada Pampeana subhúmeda Alta Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	2,80	cab/ha
	847	kg/ha
	2,71	EV/ha
Eficiencia de Stock	71%	
Producción de carne anual	605	kg/ha
Producción por cabeza	216	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	404
Tiempo engorde (meses)	-	11,5
ADPV (gramos/cab/día)	-	700
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terberos	38,28	\$ /kg
	Terneras	35,93	
Ventas	Novillos	31,03	
	Vaquillonas	29,05	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	3.262	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.516	
Verdeos de Verano	0	

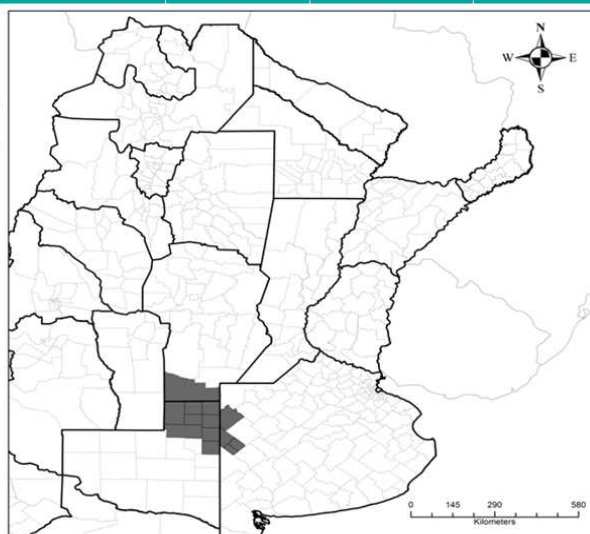
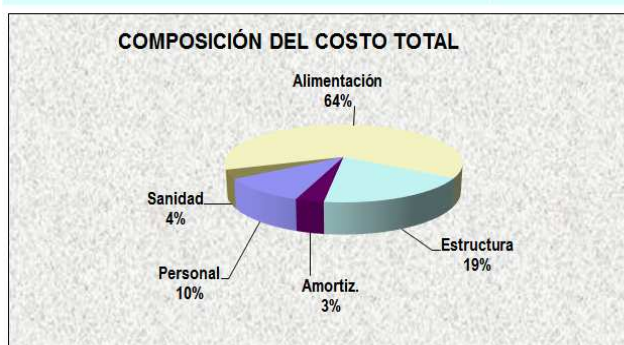
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	30%	150 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	70%	350 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.373	404	554.349	31,03	17.200.887	34.402
Total Ventas	1.373	404	554.349	31,03	17.200.887	34.402
Gastos de comercialización ventas				7,0%	1.204.062	2.408
Compras						
Terberos	1.400	180	252.000	38,28	9.646.560	19.293
Total Compras	1.400	180	252.000	38,28	9.646.560	19.293
Gastos de comercialización compras				6,5%	627.026	1.254
INGRESO NETO TOTAL				10,32	5.723.239	11.446

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	281	0,71	392.944	786
Sanidad	99	0,25	139.291	279
Total Alimentación	1.695	4,28	2.372.962	4.746
Costos Directos Totales	2.077	5,24	2.905.196	5.810
Estructura e Impuestos	500	1,26	699.515	1.399
Amortizaciones	88	0,22	123.304	247
Costos Indirectos Totales	588	1,48	822.819	1.646
COSTO TOTAL	2.664	6,73	3.728.016	7.456

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.013	5,08	2.818.043	5.636
RESULTADO NETO	1.425	3,60	1.995.223	3.990

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	11,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	63.218
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,26



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Invernada Santa Fe Centro

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga	0,60	cab/ha
	189	kg/ha
	0,51	EV/ha
Eficiencia de Stock	40%	
Producción de carne anual	75	kg/ha
Producción por cabeza	126	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	427,5
Tiempo engorde (meses)	-	22,2
ADPV (gramos/cab/día)	-	400
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	36,47	\$ /kg
	Terneras	36,33	
Ventas	Novillos	31,03	
	Vaquillonas	29,05	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	1306	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	20%	140 has
Campo natural	80%	560 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	219	428	93.623	31,03	2.905.013	4.150
Total Ventas	219	428	93.623	31,03	2.905.013	4.150
Gastos de comercialización ventas				7,0%	203.351	291
Compras						
Terneros	227	180	40.860	36,47	1.490.164	2.129
Total Compras	227	180	40.860	36,47	1.490.164	2.129
Gastos de comercialización compras				6,5%	96.861	138
INGRESO NETO TOTAL				11,91	1.114.637	1.592

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	312	1,40	130.981	187
Sanidad	90	0,40	37.609	54
Total Alimentación	303	1,36	127.183	182
Costos Directos Totales	706	3,16	295.773	423
Estructura e Impuestos	1.113	4,99	467.576	668
Amortizaciones	301	1,35	126.543	181
Costos Indirectos Totales	1.415	6,35	594.119	849
COSTO TOTAL	2.121	9,51	889.892	1.271

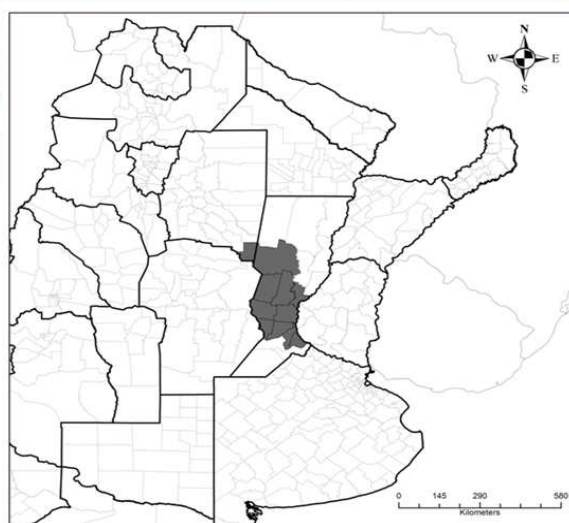
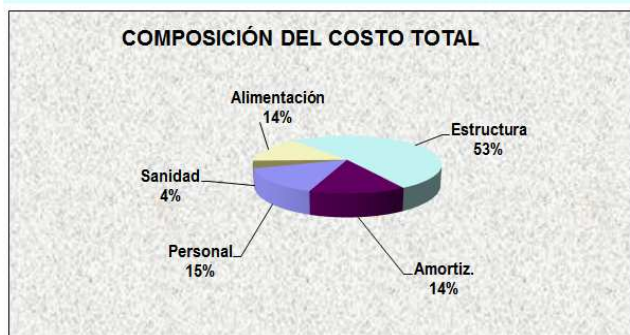
RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.950	8,75	818.864	1.170
RESULTADO NETO	535	2,40	224.745	321

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **4,0%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **30.690**

COSTO PRODUCCIÓN Campo Propio

Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **26,46**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Invernada Entre Ríos Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	340	has
Carga	1,61	cab/ha
	482	kg/ha
	1,48	EV/ha
Eficiencia de Stock	59%	
Producción de carne anual	284	kg/ha
Producción por cabeza	177	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	34	66
Peso entrada (kg/cab)	170	180
Peso salida (kg/cab)	333	437
Tiempo engorde (meses)	9,9	15,3
ADPV (gramos/cab/día)	600	600
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terberos	36,47	\$ /kg
	Terteras	36,33	
Ventas	Novillos	29,94	
	Vaquillonas	29,05	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.139	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.197	
Verdeos de Verano	1.077	

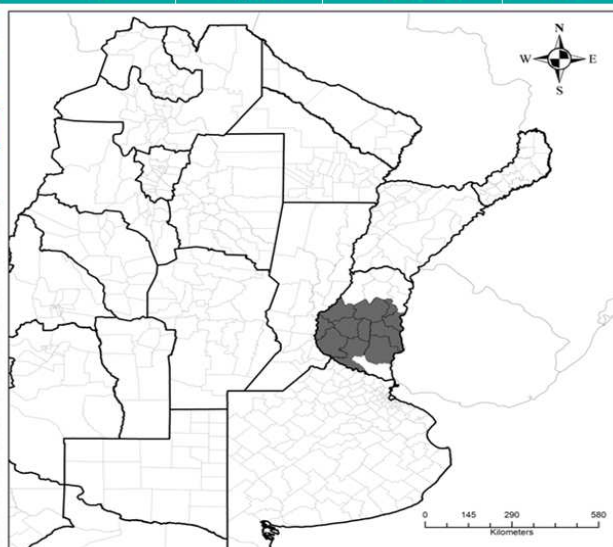
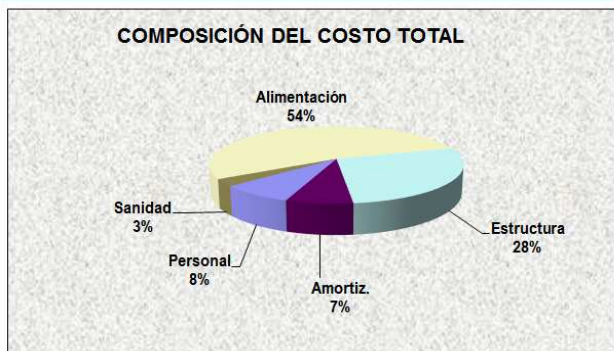
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	15%	51 has
Verdeos de verano	30%	102 has
Praderas	50%	170 has
Campo natural	20%	68 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	271	437	118.427	29,94	3.545.231	10.427
Vaquillonas	183	333	60.848	29,05	1.767.681	5.199
Total Ventas	454	395	179.275	29,64	5.312.911	15.626
Gastos de comercialización ventas				6,5%	345.339	1.016
Compras						
Terberos	283	180	50.940	36,47	1.857.782	5.464
Terteras	186	170	31.620	36,33	1.148.755	3.379
Total Compras	469	176	82.560	36,42	3.006.536	8.843
Gastos de comercialización compras				6,0%	180.392	531
INGRESO NETO TOTAL				9,93	1.780.644	5.237

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	239	0,73	130.981	385
Sanidad	90	0,27	49.017	144
Total Alimentación	1.576	4,81	862.554	2.537
Costos Directos Totales	3.480	5,82	1.042.552	3.066
Estructura e Impuestos	823	2,51	450.596	1325
Amortizaciones	218	0,66	119.076	350
Costos Indirectos Totales	1.041	3,18	569.671	1.676
COSTO TOTAL	4.521	8,99	1.612.223	4.742

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.348	4,12	738.092	2.171
RESULTADO NETO	308	0,94	168.420	495

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	2,3%
Valor de la Tierra (\$/ha)	56.924
COSTO PRODUCCIÓN	
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	26,77



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Invernada Entre Ríos Islas 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	132	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	39%	
Producción de carne anual	51	kg/ha
Producción por cabeza	129	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	170
Peso salida (kg/cab)	-	465,5
Tiempo engorde (meses)	-	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	-	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	36,47	\$ /kg
	Terneras	36,33	
Ventas	Novillos	29,94	
	Vaquillonas	29,05	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

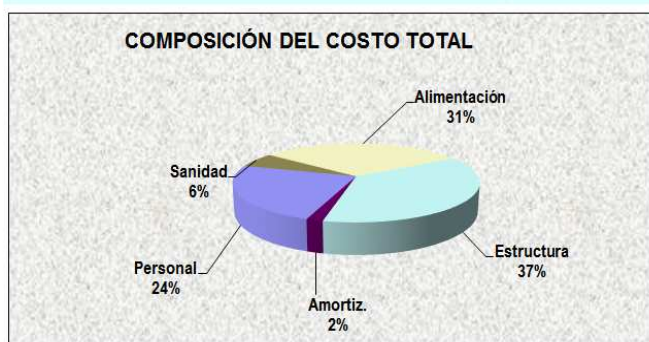
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	167	466	77.739	29,94	2.327.180	2.586
Total Ventas	167	466	77.739	29,94	2.327.180	2.586
Gastos de comercialización ventas				6,5%	151.267	168
Compras						
Terneros	185	170	31.450	36,47	1.146.982	1.274
Total Compras	185	170	31.450	36,47	1.146.982	1.274
Gastos de comercialización compras				6,0%	68.819	76
INGRESO NETO TOTAL				12,35	960.113	1.067

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	364	1,68	130.981	146	
Sanidad	90	0,41	32.236	36	
Total Alimentación	469	2,17	168.838	188	
Costos Directos Totales	928	4,27	332.055	369	
Estructura e Impuestos	560	2,60	201.778	224	
Amortizaciones	28	0,13	10.249	11	
Costos Indirectos Totales	589	2,73	212.028	236	
COSTO TOTAL	1517	7,00	544.083	605	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.745	8,08	628.058	698
RESULTADO NETO	1.156	5,35	416.030	462

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	19,3%
Valor de la Tierra (\$/ha)	4.826

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	22,64



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

Invernada Entre Ríos Islas 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	140	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	28%	
Producción de carne anual	38	kg/ha
Producción por cabeza	96	kg/cab
	Vacas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	30	70
Peso entrada (kg/cab)	340	170
Peso salida (kg/cab)	428	465,5
Tiempo engorde (meses)	12,1	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	300	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	36,47	\$ /kg
	Vacas	16,53	
Ventas	Novillos	29,94	
	Vacas	21,48	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

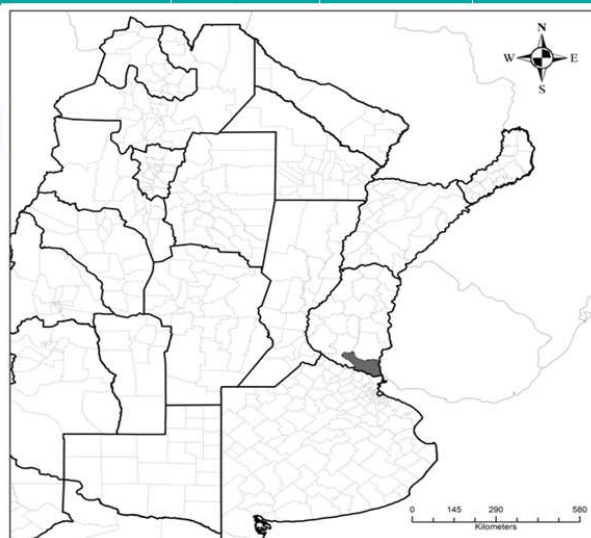
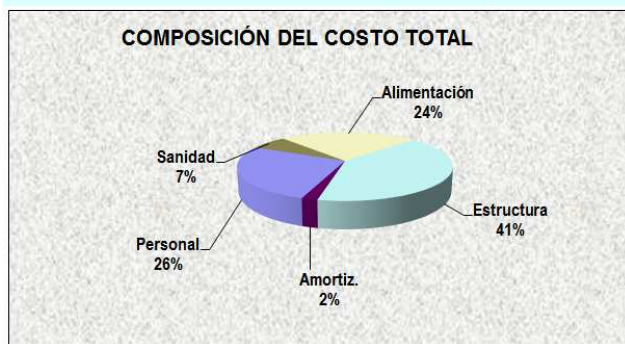
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	106	466	49.343	29,94	1.477.132	1.641
Vacas	102	428	43.605	21,48	936.417	1.040
Total Ventas	208	447	92.948	25,97	2.413.549	2.682
Gastos de comercialización ventas				6,5%	156.881	174
Compras						
Terneros	129	170	21.930	36,47	799.787	889
Vacas	107	340	36.380	16,53	601.468	668
Total Compras	236	247	58.310	24,03	1.401.256	1.557
Gastos de comercialización compras				6,0%	84.075	93
INGRESO NETO TOTAL				8,30	771.338	857

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	364	1,41	130.981	146	
Sanidad	90	0,35	32.236	36	
Total Alimentación	330	1,28	118.800	132	
Costos Directos Totales	787	3,03	282.017	313	
Estructura e Impuestos	560	2,17	201.778	224	
Amortizaciones	28	0,11	10.249	11	
Costos Indirectos Totales	589	2,28	212.028	236	
COSTO TOTAL	1376	5,32	494.045	549	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.359	5,26	489.321	544
RESULTADO NETO	770	2,98	277.293	308

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **11,9%**
Valor de la Tierra (\$/ha) **4.826**

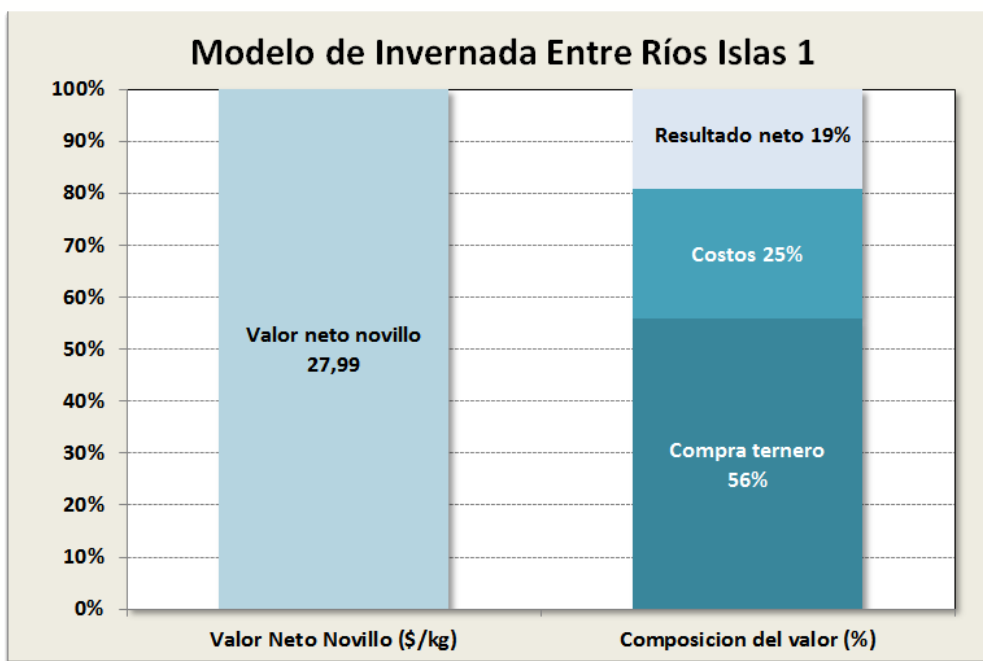
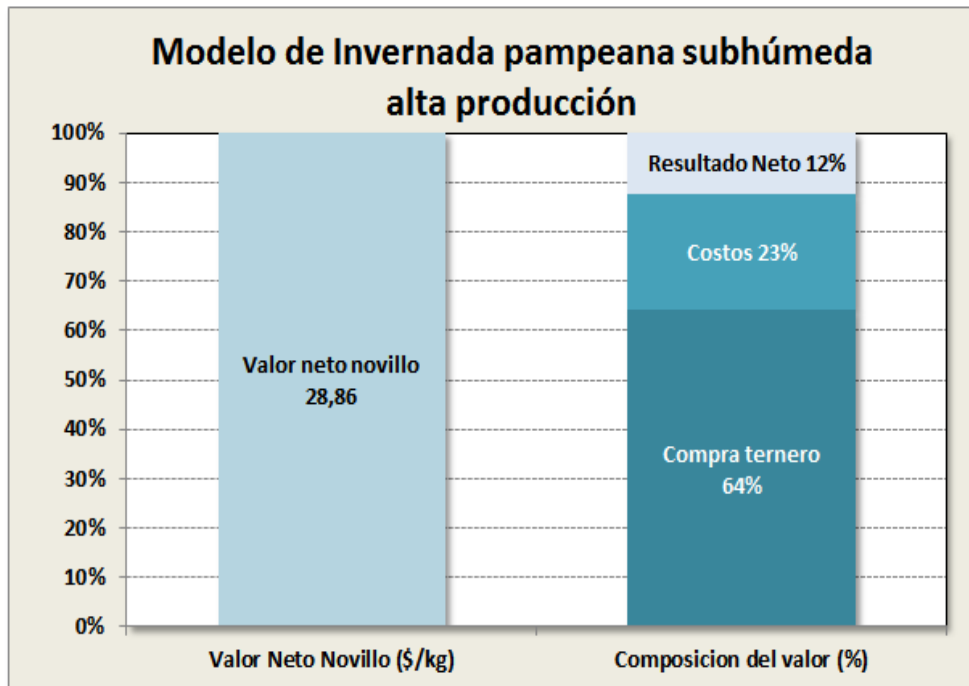
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	21,30



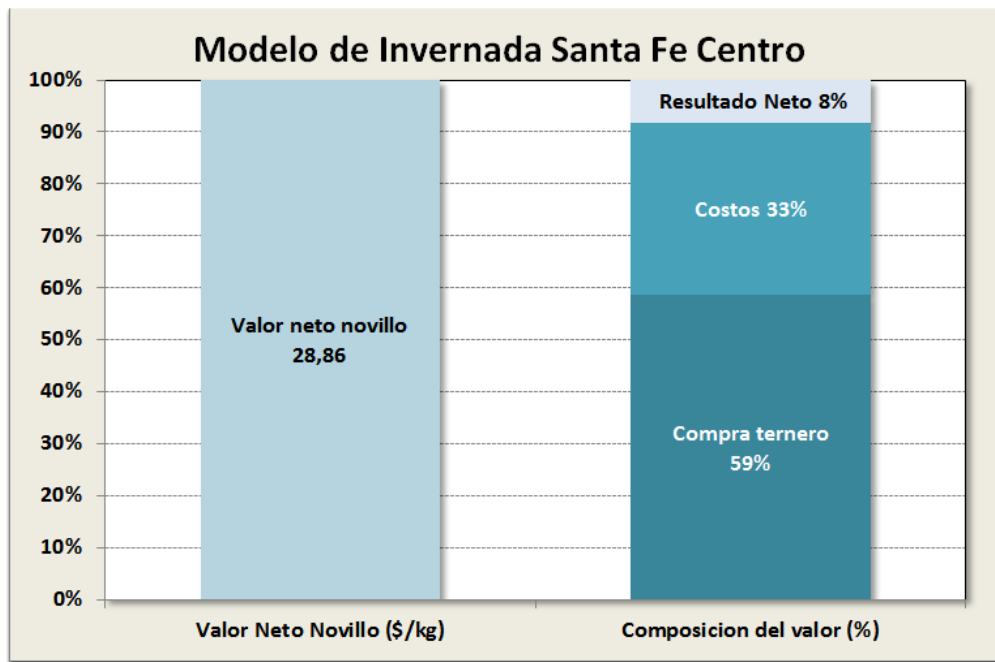
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

¿CÓMO SE REPARTE EL PRECIO DEL NOVILLO?

En los gráficos siguientes se puede observar cómo se reparte (a agosto de 2016) el precio del novillo (valor neto) entre los costos (gastos directos, de estructura y amortizaciones), la compra de terneros y el beneficio o resultado neto, en algunos de los modelos de invernada.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Se observa que con los actuales precios del ternero, la compra se lleva entre 56 y 64% del precio neto (entre 64 y 71% hace doce meses). La actual relación de compra venta (1,28) es más favorable ahora que lo que era en agosto de 2015 (1,41). En el modelo de mayor productividad por hectárea (Pampeana Subhúmeda Alta producción), los costos (especialmente los fijos) son proporcionalmente menores debido a que se diluyen en una cantidad mayor de kilos.

En el modelo Entre Ríos Islas, si bien la cantidad de kilos vendidos es similar a la del modelo de Santa Fe, la incidencia de los costos es algo menor debido a las bajas amortizaciones (campos con muy pocas mejoras). Aquí, el resultado neto porcentual es el mayor de los tres; sin embargo, debe advertirse que el ciclo productivo tanto del modelo de las islas como el de Santa Fe son más lentos, y de menor carga (cab/ha) respecto al modelo de la región pampeana subhúmeda.

El modelo de Santa Fe da el menor resultado de los tres modelos, aunque a diferencia de agosto del 2015, este es positivo, marcando el buen momento de la invernada, con una relación compra-venta para la época mejor que la de años anteriores



EMPRESA

AGRICOLO - GANADERA





Para este análisis se consideraron dos zonas **a) centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires** (principales partidos: Daireaux, Bolívar, Coronel Suárez), donde predominan las actividades mixtas y **b) oeste de la región pampeana** (principales partidos: Pellegrini, Rivadavia, Salliqueló, Tres Lomas (Buenos Aires); Gral. Roca (Córdoba) y Maraco, Chapaleufú, Quemú Quemú, Rancul, Conheló, Trenel, Realicó (La Pampa) donde ya tenemos dos modelos de invernada pura.

a) Zona Centro-Sudoeste de Buenos Aires:

El planteo ganadero preponderante es el ciclo completo. En cuanto a la rotación agrícola, se seleccionaron los cultivos más representativos de esos partidos: **trigo, soja, girasol y maíz**, en dos rotaciones distintas: con y sin maíz. Se analizaron las encuestas y estadísticas disponibles para determinar la proporción de cultivos dentro del área agrícola y los rendimientos promedio obtenidos en las últimas campañas y se calcularon los márgenes brutos para los planteos técnicos típicos de la zona.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación sin maíz (ha)
Campo natural	250	250
Praderas	100	100
Verdeos de invierno	30	30
Trigo-Soja 2ª	150	150
Girasol	70	70
Soja 1ª	60	100
Maíz	40	0
Total	700	700

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	30 / 25	4.334
Girasol	9%	22	5.397
Soja 1ª	21%	30	4.498
Maíz	6%	70	2.513
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.926
Margen bruto promedio (\$/ha)			3.049
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.169
Resultado neto promedio (\$/ha)			1.880

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

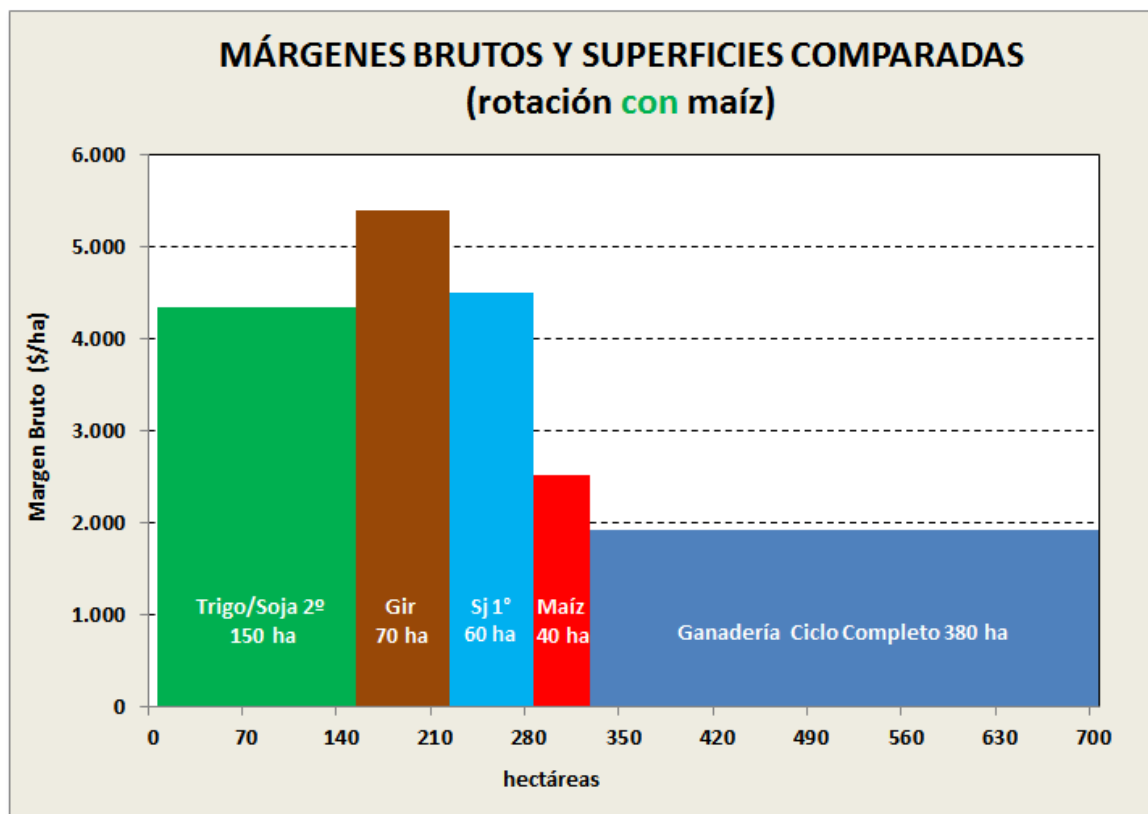


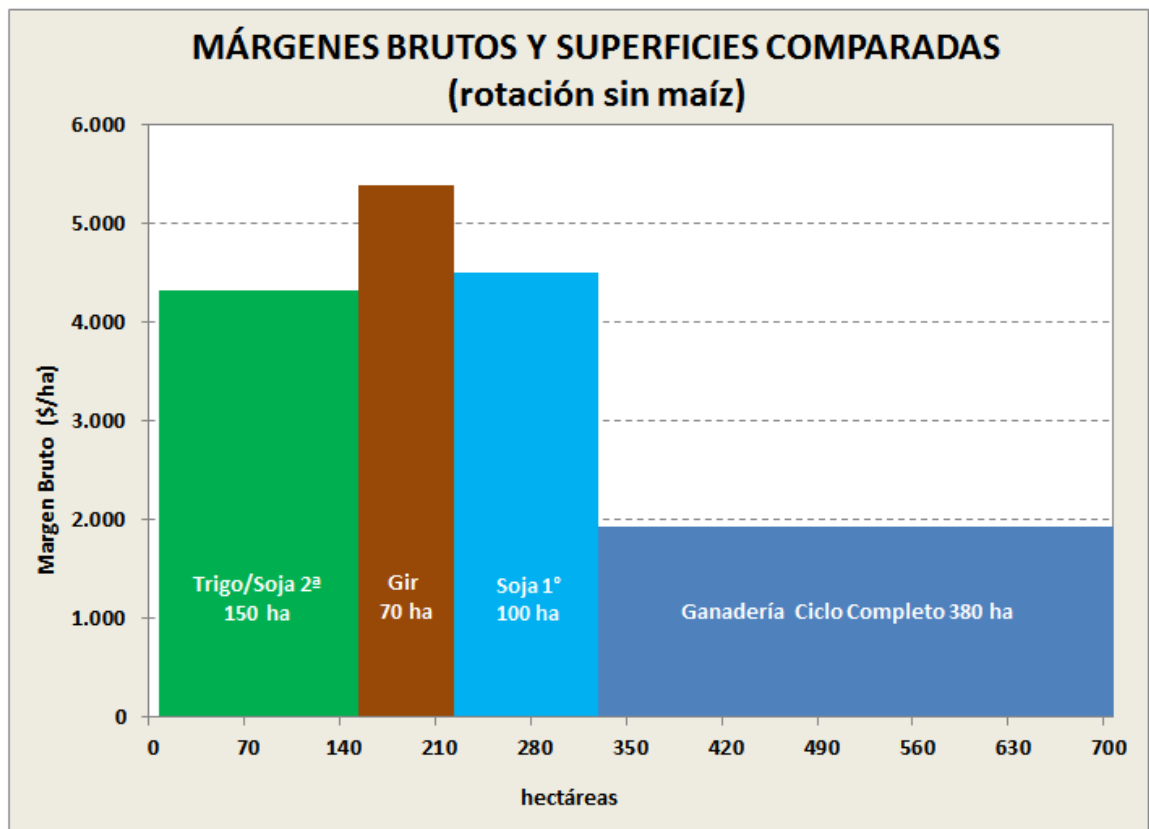
Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación sin maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2 ^a	10%	30 / 25	4.334
Girasol	14%	22	5.397
Soja 1 ^a	21%	30	4.498
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.926
Margen bruto promedio (\$/ha)			3.214
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.169
Resultado neto promedio (\$/ha)			2.045

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

La contracara del reciente abaratamiento del maíz es que las perspectivas para el cultivo de cosecha ya no son tan buenas como durante el primer semestre del año. El margen se redujo y compite mal con las restantes actividades agrícolas y la rotación sin maíz da mejores resultados que la que lo incluye. Hay que tener en cuenta que el precio del girasol es el disponible ya que no existe cotización a cosecha en el MAT, pero en general todos los precios han disminuido en los últimos meses.

La ganadería de ciclo completo, presenta márgenes que están un 50% por debajo de los agrícolas.





b) Zona Pampeana Subhúmeda:

Se incluyeron los dos modelos de invernada (media y alta producción) en dos rotaciones. Del análisis de censos, encuestas y estimaciones de áreas sembradas y rendimientos de los cultivos predominantes, se armaron las rotaciones y distribución de superficies. A diferencia del análisis para la zona centro-sudoeste, ambas rotaciones corresponden a suelos de aptitudes distintas y entonces tenemos una rotación con maíz e invernada con suplementación y otra en la que el sorgo reemplaza al maíz, los rendimientos de los otros cultivos son menores y la invernada es sin suplementación.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación con sorgo (ha)
Praderas	350	350
Verdeos de invierno	150	150
Trigo	75	75
Maíz	100	0
Girasol	75	75
Sorgo	0	100
Soja 1ª	150	150
Total	900	900



Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	30	932
Girasol	8%	28	7.356
Maíz	11%	85	3.328
Soja 1ª	17%	30	4.498
Ganadería (Invernada Alta Prod.)	56%	605	5.636
Margen bruto promedio (\$/ha)			4.941
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.646
Resultado neto promedio (\$/ha)			3.296

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

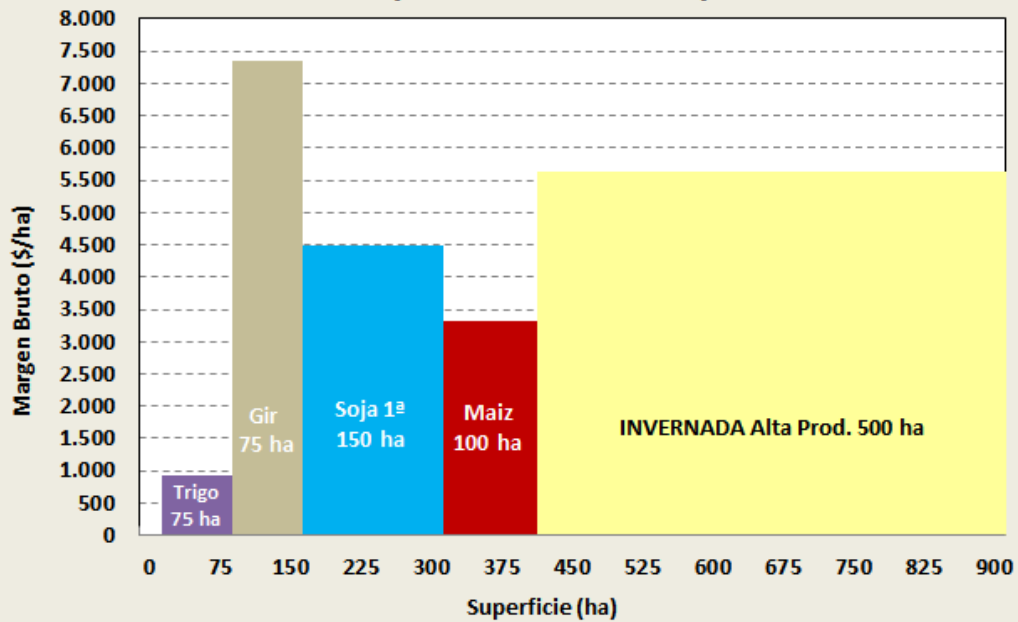
Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con sorgo)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	22	627
Girasol	8%	22	5.397
Sorgo	11%	40	1.474
Soja 1ª	17%	24	3.147
Ganadería (Invernada Media Prod.)	56%	260	2.541
Margen bruto promedio (\$/ha)			2.602
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.427
Resultado neto promedio (\$/ha)			1.175

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término) excepto en sorgo y girasol

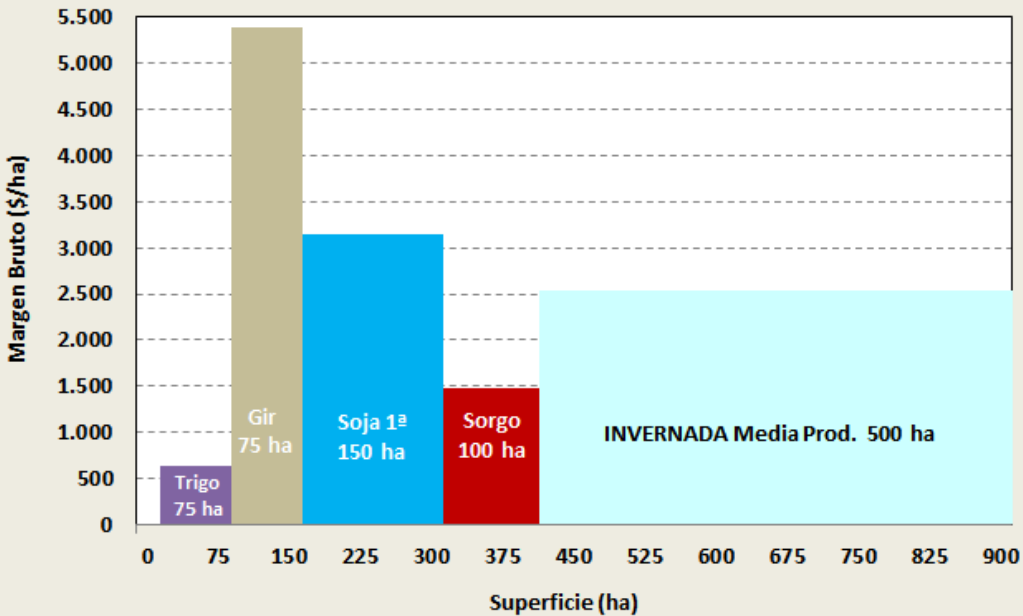
Respecto de los resultados del primer semestre, los precios a cosecha del trigo y maíz han descendido. En trigo se hace necesario tener muy buenos rindes para lograr márgenes aceptables, mientras que el maíz presenta un margen 25% inferior al de la soja, aunque sus ventajas agronómicas y la posibilidad de usarlo como alimento de la hacienda son puntos a favor de incluirlo en la rotación. Las invernadas, con una relación compra venta bastante favorable para la época, compiten muy bien con la agricultura.



MÁRGENES BRUTOS Y SUPERFICIES COMPARADAS (rotación con maíz)



MÁRGENES BRUTOS Y SUPERFICIES COMPARADAS (rotación con sorgo)





RESULTADOS ECONÓMICOS COMPARADOS





Mes de actualización: ago-2016

PLANTEOS DE CRÍA		Salta	Santiago del Estero	Córdoba Norte	Noroeste Corrientes	Entre Ríos Norte
Tamaño	Superficie (ha)	770	560	825	1.000	500
	Tamaño del rodeo (vacas)	110	115	165	331	230
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,14	0,21	0,20	0,33	0,46
	Carga (EV/ha)	0,15	0,20	0,21	0,42	0,47
	Destete (%)	55	60	65	60	67
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	24	23	24
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	24	24	24	36	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	180	180	160	160
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	100	100	100
	% de pasturas	0	0	0	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,08	0,12	0,13	0,20	0,31
	Producción carne (kg/ha/año)	17	27	30	43	67
	Eficiencia de stock (%)	24	27	29	21	30
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	32,67	32,67	32,67	36,47	36,47
	Precio Vaquillona	29,05	29,05	29,05	29,05	29,05
	Precio vaca gorda	21,00	21,48	21,00	21,00	21,00
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	409	655	712	1.081	1.693
	Gastos Directos	105	146	114	171	247
	Sanidad	16	23	23	47	53
	Personal	89	123	83	123	158
	Alimentación	0	0	8	0	36
	Margen Bruto	303	510	598	910	1.446
	Valor tierra	5.940	3.811	5.569	19.676	19.676
	Relación MB / Valor tierra	5,1%	13,4%	10,7%	4,6%	7,3%
	Estructura e impuestos	167	261	278	261	391
	Margen Operativo	136	249	319	649	1055
Amortizaciones	38	107	76	78	118	
Resultado Neto	99	142	243	570	937	
Rentabilidad s/capital sin tierra	4,2%	2,6%	5,4%	8,2%	11,2%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	19,9	21,2	17,8	14,4	13,7
	Valor del kg carne producido/Precio kg ternero	78%	80%	79%	74%	75%

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

PLANTEOS DE CRÍA		Cuenca Salado	Cuenca Salado Chico	Cuenca Salado mejorado	La Pampa-San Luis Semiárida	La Pampa-San Luis Árida
Tamaño	Superficie (ha)	450	175	450	2.100	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	260	70	410	450	350
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,58	0,40	0,91	0,21	0,12
	Carga (EV/ha)	0,59	0,40	0,94	0,22	0,12
	Destete (%)	72	70	80	70	65
	Reposición de vaquillonas (%)	22	18	21	24	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	27	27	27	24	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	175	175	180	180	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	95	95	66	85	100
	% de pasturas	5	0	26	15	0
	% de verdeos invierno	0	5	6	0	0
	% de verdeos verano	0	0	2	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,42	0,28	0,42	0,15	0,08
	Producción carne (kg/ha/año)	92	59	161	34	17
	Eficiencia de stock (%)	31	30	35	31	29
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	38,28	38,28	38,28	38,28	38,28
	Precio Vaquillona	29,05	29,05	29,05	29,05	29,05
	Precio vaca gorda	21,48	21,48	21,48	21,48	21,48
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	2566	1621	4478	912	442
	Gastos Directos	262	512	755	223	63
	<i>Personal</i>	153	393	209	95	40
	<i>Sanidad</i>	78	52	135	25	13
	<i>Alimentación</i>	31	67	411	103	9
	Margen Bruto	2.304	1.109	3.723	689	379
	Valor tierra	42.043	42.043	42.043	8.910	2.599
	Relación MB / Valor tierra	5,5%	2,6%	8,9%	7,7%	14,6%
	Estructura e impuestos	635	858	788	140	88
	Margen Operativo	1.669	252	2.935	549	291
Amortizaciones	142	52	207	44	31	
Resultado Neto	1.527	200	2.728	505	260	
Rentabilidad s/capital sin tierra	14,3%	3,4%	17,3%	13,4%	11,8%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	13,7	26,7	13,2	14,4	13,5
	Valor del kg carne producido/Precio kg ternero	78%	78%	77%	76%	74%

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

PLANTEOS DE CRÍA		Chaco-Formosa Este	Cría Formosa Mejorado 1	Cría Formosa Mejorado 2	Chaco-Formosa Oeste	Centro-Sur Corrientes
Tamaño	Superficie (ha)	700	700	700	860	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	150	185	230	130	1.292
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,21	0,26	0,33	0,15	0,43
	Carga (EV/ha)	0,24	0,26	0,31	0,17	0,46
	Destete (%)	60	68	75	60	67
	Reposición de vaquillonas (%)	22	21	20	20	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	30	24	36	27
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	2,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	175	175	180	170
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	80	100	100
	% de pasturas	0	0	10	0	0
	% de verdes invierno	0	0	0	0	0
	% de verdes verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción terneros/ha/año	0,13	0,18	0,25	0,09	0,29
	Producción carne (kg/ha/año)	28	39	51	19	63
	Eficiencia de stock (%)	23	30	33	22	29
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	36,47	36,47	36,47	36,47	36,47
	Precio Vaquillona	29,05	29,05	29,05	29,05	29,05
	Precio vaca gorda	21,00	21,00	21,00	21,00	21,00
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	726	1.015	1.381	496	1.653
	Gastos Directos	131	136	340	103	249
	<i>Sanidad</i>	33	37	44	23	48
	<i>Personal</i>	98	98	113	80	179
	<i>Alimentación</i>	0	0	183	0	22
	Margen Bruto	595	879	1.040	394	1.403
	Valor tierra	10.024	7.054	7.054	5.940	25.245
	Relación MB / Valor tierra	5,9%	12,5%	14,7%	6,6%	5,6%
	Estructura e impuestos	257	228	294	182	158
	Margen Operativo	338	651	746	211	1.245
Amortizaciones	88	69	94	73	51	
Resultado Neto	250	582	652	138	1.194	
Rentabilidad s/capital sin tierra	4,7%	13,0%	10,5%	3,4%	19,8%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	19,1	13,4	16,6	21,2	9,2
	Valor del kg carne producido/Precio kg ternero	76%	76%	79%	77%	74%

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

PLANTEOS DE CICLO COMPLETO		Chaco Húmedo	Córdoba Centro-Sur	Pampeana Subhúmeda	Buenos Aires Centro-Sudoeste	NE Corrientes
Tamaño	Superficie (ha)	900	330	2.100	380	1.850
	Tamaño del Rodeo (vacas)	200	220	600	190	414
Planteo técnico	Carga (cab/ha)	0,57	1,19	0,53	0,97	0,41
	Carga (EV/ha)	0,46	1,06	0,46	0,84	0,36
	Destete (%)	60	65	75	69	50
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	19	20	25
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	24	24	24	36
	Mortandad (%)	3,0	2,5	3,0	3,0	3,0
	% terneros que se invernán	100	100	70	100	58
	% terneras que se invernán	28	40	36	42	0
	Ganancia peso novillos (g/cab/día)	300	900	500	500	250
	Ganancia peso vaquillonas (g/cab/día)	300	700	500	500	0
	Tiempo de engorde novillos (meses)	35	9	15	15	18
	Tiempo de engorde vaquillonas (meses)	20	8	9	9	---
	Peso salida machos (kg/cab)	460	430	410	410	299
	Peso salida hembras (kg/cab)	320	320	310	310	310
	Recursos forrajeros	% de campo natural	100	50	84	66
% de pasturas		0	30	16	26	0
% de verdeos invierno		0	15	0	8	0
% de verdeos de verano		0	5	0	0	0
Suplementación (kg/cab/día)		0	3	3	0	0
Meses de suplementación		4	3	4	0	0
Cantidad de rollos/cab		0	0,5	0,1	0	0
Productividad	Producción carne (kg/ha/año)	46	157	65	117	29
	Eficiencia de stock (%)	24	38	35	35	20
Precios Brutos (\$/kg)	Precio venta ternero	36,47	38,28	38,28	38,28	36,47
	Precio venta ternera	36,33	35,93	35,93	35,93	36,33
	Precio venta vaca descarte buena	21,48	21,48	21,48	21,48	21,00
	Precio venta novillos	30,02	31,03	31,03	31,03	33,55
	Precio venta vaquillonas	29,05	29,05	29,05	29,05	34,72
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	1.141	4.033	1.701	3.026	742
	<i>Gastos personal</i>	256	625	158	538	157
	<i>Gastos sanidad</i>	47	97	43	79	34
	<i>Gastos alimentación</i>	0	789	269	483	0
	Total Gastos Directos	303	1.511	470	1.100	191
	Margen Bruto	838	2.522	1.231	1.926	551
	Valor tierra	10.024	60.513	8.910	55.687	14.850
	Relación MB / Valor tierra	8,4%	4,2%	13,8%	3,5%	3,7%
	Estructura e impuestos	278	943	229	945	115
	Margen Operativo	560	1.579	1.002	981	436
Amortizaciones	102	262	54	224	51	
Resultado Neto	458	1.317	949	757	385	
Rentabilidad s/capital sin tierra	6,3%	7,9%	16,5%	5,4%	8,0%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	17,13	19,50	13,74	21,38	14,73

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: ago-2016

PLANTEOS DE INVERNADA		Pampeana subhúmeda Media Producción	Pampeana subhúmeda Alta Producción	Entre Ríos Islas 1	Entre Ríos Islas 2	Santa Fe Centro	Entre Ríos Sudoeste	
Tamaño	Superficie (ha)	500	500	900	900	700	340	
	Cabezas compradas por ciclo	623	1.400	185	236	227	469	
Planteo técnico	Duración invernada novillos (meses)	15,8	11,5	23,4	23,4	22,2	15,3	
	Carga (cab/ha)	1,64	2,80	0,40	0,40	0,60	1,61	
	Carga (kg/ha)	492	847	132	140	189	482	
	Carga (EV/ha)	1,44	2,71	0,36	0,36	0,51	1,48	
	Peso entrada machos (kg/cab)	180	180	170	170	180	180	
	Peso salida machos (kg/cab)	420	425	490	490	450	460	
	Ganancia peso machos (g/cab/día)	500	700	450	450	400	600	
	% machos en la invernada	100	100	100	70	100	66	
	Peso entrada hembras (kg/cab)	0	0	0	340	0	170	
	Peso salida hembras (kg/cab)	0	0	0	450	0	350	
	Ganancia peso hembras (g/cab/día)	0	0	0	300	0	600	
	Mortandad (%)	2,0	2,0	5,0	5,0	2,0	2,0	
	Recursos forrajeros	% de campo natural	0	0	100	100	80	20
		% de pasturas	80	70	0	0	20	50
% verdes de invierno		20	30	0	0	0	15	
% verdes de verano		0	0	0	0	0	30	
Cantidad rollos/cab (machos)		0,4	0,5	0,4	0,0	0,5	1,8	
Cantidad rollos/cab (hembras)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0	
Suplementación machos (kg/cab/día)		0,0	4,0	0,0	0,0	0,0	3,0	
Suplementación hembras (kg/cab/día)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0	
Meses de suplementación (machos)		0	4	0	0	0	2	
Meses de suplementación (hembras)		0	0	0	0	0	2	
Productividad	Producción carne (kg/cab/año)	159	216	129	96	126	177	
	Producción carne (kg/ha/año)	260	605	51	38	75	284	
	Eficiencia de stock (%)	53	71	39	28	40	59	
Precios Brutos (\$/kg)	Precio compra machos	38,28	38,28	36,47	36,47	36,47	36,47	
	Precio compra hembras	35,93	35,93	36,33	16,53	36,33	36,33	
	Precio venta machos	31,03	31,03	29,94	29,94	31,03	29,94	
	Precio venta hembras	29,05	29,05	29,05	21,48	29,05	29,05	
Resultados económicos (\$/ha)	Ventas netas	13.978	31.994	2.418	2.507	3.860	14.611	
	Compras netas	9.143	20.547	1.351	1.650	2.267	9.373	
	Ingreso neto	4.834	11.446	1.067	857	1.592	5.237	
	<i>Gastos Personal</i>	524	786	146	146	187	385	
	<i>Gastos Sanidad</i>	163	279	36	36	54	144	
	<i>Gastos Alimentación</i>	1.606	4.746	188	132	182	2.537	
	Total Gastos Directos	2.293	5.810	369	313	423	3.066	
	Margen Bruto	2.541	5.636	698	544	1.170	2.171	
	Valor tierra	63.218	63.218	4.826	4.826	30.690	56.924	
	Relación MB / Valor tierra	3,6%	9,2%	7,6%	6,5%	1,4%	5,4%	
	Estructura e impuestos	1.180	1.399	224	224	668	1.325	
	Margen Operativo	1.361	4.237	474	319	502	846	
	Amortizaciones	247	247	11	11	181	350	
Resultado Neto	1.114	3.990	462	308	321	495		
Rentabilidad s/ capital sin tierra	5,8%	11,6%	19,3%	11,9%	4,0%	2,3%		
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	26,56	25,26	22,64	21,30	26,46	26,77	

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Comentarios:

Los resultados de los modelos de **cría** aumentaron en todos los casos, en los modelos más productivos en forma más marcada que los otros. Pasada la zafra los terneros comienzan a escasear y la menor oferta tracciona los precios hacia arriba. Ya son varios años en los que los márgenes de la cría están en buenos niveles (ver gráfico de la pág. 67) con lo que debería comenzar a notarse una mayor inversión que permitiría mejorar los índices productivos, especialmente en zonas extra pampeanas.

Los márgenes del **ciclo completo** mejoraron en medida similar a los de cría. Una cierta estabilidad en los precios de los insumos (después de un primer semestre muy complicado) permite que pequeñas mejoras en los precios se trasladen al resultado final. Sigue siendo muy atractiva la opción de criar los terneros sin llevarlos a peso de faena, vendiéndolos a los 300 kilos aproximadamente y con una buena ganancia. En este número incluimos un modelo para el noreste de Corrientes, íntegramente sobre campo natural (malezal) con recría y engorde de machos y hembras.

Los modelos de **invernada** presentan el comportamiento ya conocido en los segundos semestres de cada año: pierden rentabilidad debido al empeoramiento de la relación de compra-venta. En este año, de todas maneras, dicha relación resulta mejor que la del mismo mes del año anterior (1,27 ahora vs 1,41 para agosto de 2015), y por ende los resultados de la invernada no cayeron tanto y continúan en buenos niveles. A esto contribuyó la caída en el precio del maíz, que favoreció especialmente a los modelos más intensivos.



SISTEMA DE ENGORDE A CORRAL



Se presentan los resultados económicos de la actividad FEED-LOT, tanto en su modalidad POR ADMINISTRACIÓN como la opción HOTELERÍA.

En el Feed-lot POR ADMINISTRACIÓN el propietario de las instalaciones compra los animales, los engorda y luego los vende. En la HOTELERÍA, en cambio, el propietario de los animales es distinto que el propietario de las instalaciones; por lo que se analiza el negocio para cada parte: el propietario de los animales capitaliza los animales pagando el servicio de hotelería, en tanto que el negocio para el propietario de las instalaciones es compensar sus costos a través de los ingresos que cobra por brindar el servicio de hotelería.

NEGOCIO DEL FEED LOT			
RECURSOS		PROPIETARIO DE INSTALACIONES	
		NO	SI
PROPIETARIO ANIMALES	NO	----	cobra por hotelería
	SI	capitaliza animales	Feed-lot por administración

En las páginas siguientes, se presentan los resultados actualizados a agosto de 2016. Desde mediados del año pasado disponemos de un nuevo modelo de feedlot, tanto por administración como en su variante de servicio de hotelería, de 2500 cabezas y un manejo más “profesional”. Para la elaboración del mismo contamos con el aporte de la Cámara Argentina de Feedlot, quienes nos suministraron la información técnica necesaria.

Las diferencias entre los negocios desde el punto de vista del feedlotero y para el propietario de la hacienda se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

RUBRO	FEED LOT TRADICIONAL (Hacienda propia)		CONTRATOS DE ENGORDE			
	ingresos	costos	PROPIETARIO HACIENDA		SERVICIO HOTELERÍA	
			ingresos	costos	ingresos	costos
\$/cab						
Ventas - Compras	3.178		3.178			
Sanidad		58		58	58	58
Alimentación		2.362		2.598	2.598	2.362
Servicio hotelería				268	268	
Total	3.178	2.420	3.178	2.924	2.924	2.420
MARGEN BRUTO	758		254		504	



Mes de actualización:

ago.-16

Feed-lot Hacienda propia

Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	35,25	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	37,19	\$/kg
Precio venta	34,20	
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	33,01	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	10.244	\$/cab
Compras netas por cabeza	7.066	
INGRESO NETO	3.178	
Gasto alimentación por ciclo	2.362	
Gasto sanidad por ciclo	58	
TOTAL GASTOS VARIABLES	2.420	
MARGEN BRUTO	758	\$/cab/ciclo

Gasto Personal	930.573	\$/año
Gastos Administración y estructura	1.548.912	
TOTAL GASTOS FIJOS	2.479.485	
RESULTADO OPERATIVO	3.452.169	
Amortizaciones	254.648	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	3.197.521	\$/año

Costo del kilo vendido	31,38	\$/kg
-------------------------------	--------------	--------------

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

El promedio de ciclos anuales para un feed-lot de estas características suele ser algo inferior a 2, por eso si bien el modelo básico está hecho con el máximo posible de ciclos anuales (3,13) presentamos a continuación un análisis de sensibilidad con el abanico de ciclos posibles y la variación no solamente del resultado neto, sino también del costo del kilo vendido y los costos indirectos (personal estructura y amortizaciones) que varían en función de la ocupación.

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto (\$/cab)	Resultado Neto (\$/año)	Costo personal (\$/cab)	Costo estructura (\$/cab)	Amortizaciones (\$/cab)	Costo kilo vendido (\$/kg)
1,00	-339	-839.035	372	626	102	33,8
1,25	-118	-365.261	298	501	81	33,1
1,50	29	108.513	248	417	68	32,6
1,75	134	582.287	213	358	58	32,3
2,00	213	1.056.062	186	313	51	32,0
2,25	275	1.529.836	165	278	45	31,8
2,50	324	2.003.610	149	250	41	31,7
3,00	397	2.951.159	124	209	34	31,4
3,13	413	3.197.521	119	200	33	31,4

El resultado neto es positivo aún considerando el margen instantáneo (idéntico momento de compra y de venta). El costo del kilo vendido es apenas superior a 31 pesos por lo que existe un margen interesante que probablemente se vaya achicando conforme avance el año. Los corrales estuvieron con muy buenos niveles de ocupación y es de suponer que a partir de ahora empezarán a vaciarse.



Mes de actualización:

ago.-16

Feed-lot Hotelería

Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	35,25	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	37,19	
Precio venta	34,20	\$/kg
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	33,01	\$/kg
Ventas netas	10.244	
Compras netas	7.066	\$/cab
Gasto alimentación por ciclo	2.362	

RESULTADOS DEL PROPIETARIO DE LA HACIENDA QUE CONTRATA EL SERVICIO

INGRESO NETO	3.178	
Gasto alimentación	2.598	
Gasto sanidad	58	\$/cab
Gasto hotelería	268	
TOTAL GASTOS VARIABLES	2.924	
MARGEN BRUTO	254	\$/cab/ciclo

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ingreso por servicio de hotelería	268	
Ingreso neto por alimentación	236	\$/cab
MARGEN BRUTO	504	\$/cab/ciclo

Gasto Personal	930.573	
Asesoramientos	127.969	
Servicios, movilidad e impuestos	601.613	
Conservación y reparaciones	846.330	
Gastos Administración y estructura	1.575.912	\$/año
TOTAL GASTOS FIJOS	2.506.485	
RESULTADO OPERATIVO	1.441.174	
Amortizaciones	254.648	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	1.186.527	\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto Feed- Lot (\$/año)
1,00	-1.499.900
1,25	-1.184.591
1,50	-869.283
1,75	-553.975
2,00	-238.667
2,25	76.642
2,50	391.950
3,00	1.022.566
3,13	1.186.527

En este caso se observa claramente que para que un feedlot que da servicio de hotelería empiece a ser rentable debe hacer más de dos ciclos anuales, de lo contrario debería subir la tarifa de hotelería por encima de los actuales valores.

RECRÍA A CAMPO Y TERMINACIÓN A CORRAL

Para completar el espectro de los engordes a corral, presentamos un modelo de recría de terneros a pasto y terminación en el mismo establecimiento con encierre (comúnmente llamado feed-lot casero). Para ello partimos de uno de los modelos de invernada de la zona oeste y cuando los animales (1.231 novillitos) llegan a los 300 kilogramos, una parte se vende (731 cabezas) y otra se encierra en corrales (500 cabezas) durante unos 100 días con suministro exclusivo de ración para llevarlos al peso de faena de aproximadamente 400 kilos (desbastados). La capacidad instantánea de encierre es de 500 animales y pueden hacerse uno o dos ciclos anuales.

En la página siguiente se muestran los resultados de ambas actividades en forma conjunta considerando un ciclo anual de engorde a corral. Para calcular el resultado de la recría, se considera que se venden íntegramente los 1.231 novillitos, de los cuales 731 van a mercado y tienen gastos de comercialización que se descuentan y 500 cabezas van a feed-lot propio, por lo cual no llevan gastos de venta.



Mes de actualización: ago-2016

Recría c/terminación en feed-lot

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO DE RECRÍA		
Superficie total	500	has
Carga	2,50	cab/ha
	575	kg/ha
	1,91	EV/ha
Eficiencia de Stock	59%	
Producción de carne anual	339	kg/ha
Producción por cabeza	135	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	160
Peso salida (kg/cab)	-	300
Tiempo engorde (meses)	-	9,2
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	0%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS		
Compras	Terneros	38,28
	Terneras	35,93
Ventas	Novillito recriado	30,50
	Vaquillonas	29,05

\$/kg

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	3.262	
Verdes de Invierno	1.516	
Verdes de Verano	0	

\$/ha

Distribución de superficies		
Verdes de invierno	30%	150 has
Verdes de verano	0%	0 has
Praderas	70%	350 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO RECRÍA						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.231	300	369.300	30,50	11.263.650	22.527
Total Ventas	1.231	300	369.300	30,50	11.263.650	22.527
Gastos de comercialización ventas				2,5%	281.591	563
Compras						
Terneros	1.250	160	200.000	38,28	7.656.000	15.312
Total Compras	1.250	160	200.000	38,28	7.656.000	15.312
Gastos de comercialización compras				6,5%	497.640	995
TOTAL INGRESO NETO RECRÍA					7,66	2.828.419

COSTO DIRECTO RECRÍA (excepto Personal, que es total)				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal recría + corral	314	1,06	392.944	786
Sanidad	99	0,34	124.367	249
Total Alimentación	658	2,23	822.575	1.645
TOTAL COSTO DIRECTO RECRÍA	1.072	3,63	1.339.886	2.680

MARGEN BRUTO RECRÍA	1.191	4,03	1.488.533	2.977
----------------------------	--------------	-------------	------------------	--------------

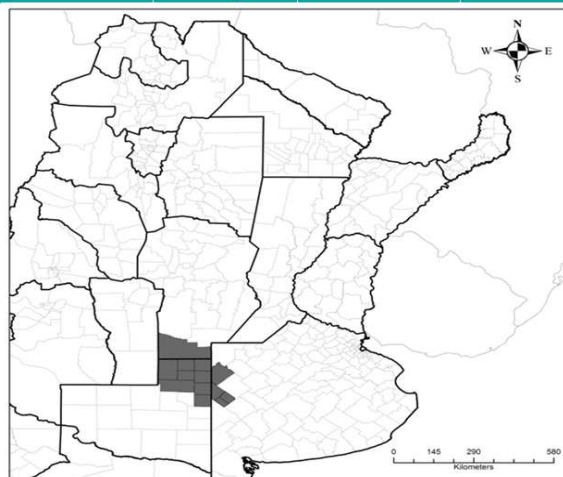
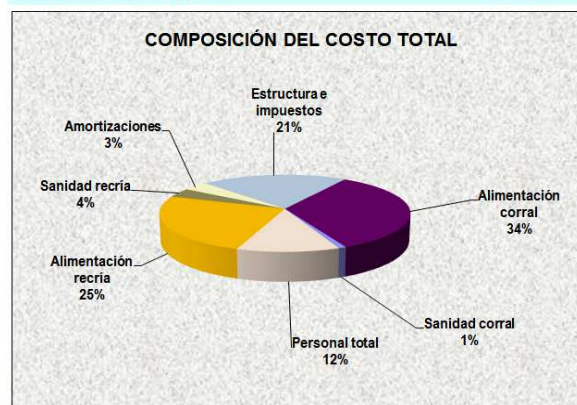
COSTOS INDIRECTOS RECRÍA + CORRAL				
Estructura e Impuestos	557	1,88	695.664	1.391
Amortizaciones	99	0,33	123.145	246
TOTAL COSTOS INDIRECTOS	655	2,22	818.808	1.638

RESULTADOS ECONÓMICOS RECRÍA + CORRAL (1 ciclos/año)

	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
INGRESO NETO RECRÍA + CORRAL	4.709	10,97	4.051.671	8.103
COSTO DIRECTO RECRÍA + CORRAL	3.379	6,75	2.493.481	4.987

MARGEN BRUTO	1.330	4,22	1.558.191	3.116
RESULTADO NETO	675	2,00	739.382	1.479

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	5,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	63.218



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización:

ago.-16

Terminación con encierre en corral y suministro de ración

Categoría compra	NOVILLITO RECRIADO	
Peso entrada	300	kg/cab
Categoría venta	NOVILLITO GORDO	
Peso salida a campo	425	kg/cab
Peso neto venta	404	
Cabezas compradas (escala)	500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	495	cab/ciclo
Duración	100	días
Ganancia diaria	1,25	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	30,50	\$/kg
Gastos compra	0%	
Precio neto compra	30,50	
Precio venta	31,03	\$/kg
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	29,01	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	11.597	\$/cab
Compras netas por cabeza	9.150	
INGRESO NETO	2.447	
Gasto alimentación por ciclo	2.249	
Gasto sanidad	58	
Gasto personal	0	
TOTAL GASTOS	2.307	
MARGEN BRUTO	139	\$/cab/ciclo

MARGEN BRUTO (500 cab y 1 ciclo/año)	69.658	\$/año
MARGEN BRUTO (500 cab y 2 ciclos/año)	139.315	\$/año

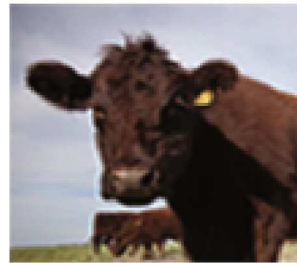
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Comentarios:

El margen de la etapa de feedlot es apenas positivos como consecuencia del encarecimiento del ternero aunque al analizar la recría y el corral en forma conjunta el negocio cierra porque la etapa inicial resulta hoy rentable debido al buen precio del novillito recriado. Llegado el caso, podría evaluarse criar los animales a campo y venderlos a los 300 kilos sin hacer terminación a corral, si la relación de precios entre el novillito recriado y el gordo fuera muy favorable al primero. En el modelo, además, el maíz que se suministra es de producción propia, por lo que si hubiera que comprarlo afuera los números del feed-lot "no profesional" serían aún más ajustados.



EVOLUCIÓN DEL COSTO DEL KILO PRODUCIDO



En este número, como lo venimos haciendo cada semestre, volvemos a presentar la evolución del costo del kilo producido para las distintas actividades con el agregado de los valores correspondientes a junio de 2016. A estos valores los contrastamos con el precio de venta de los productos con el objetivo de seguir la evolución del negocio ganadero en forma semestral y desde una perspectiva distinta. **Los valores, en esta ocasión fueron llevados a moneda constante de junio de 2016 deflactando por el Índice de Precios que publica el Congreso Nacional.**

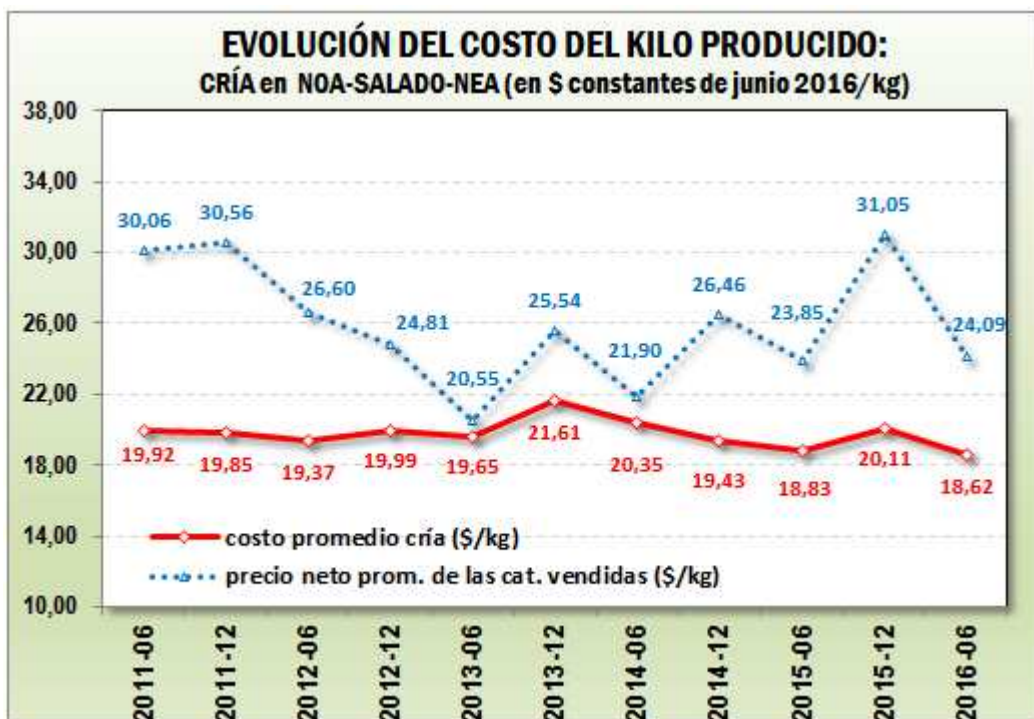
Metodología

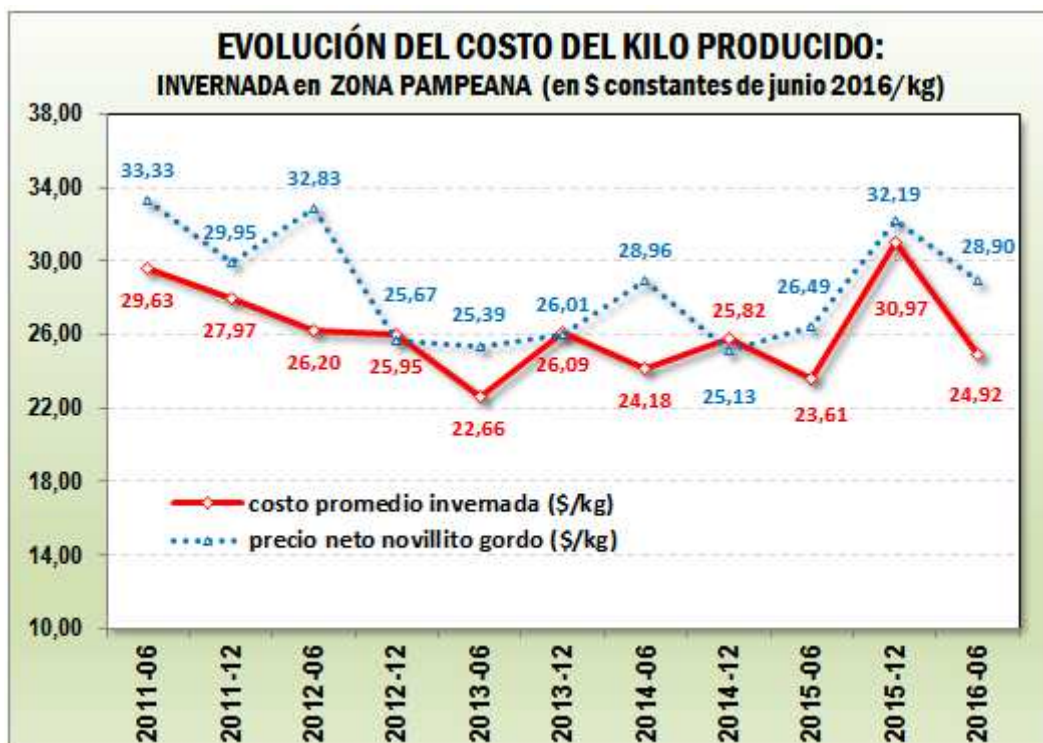
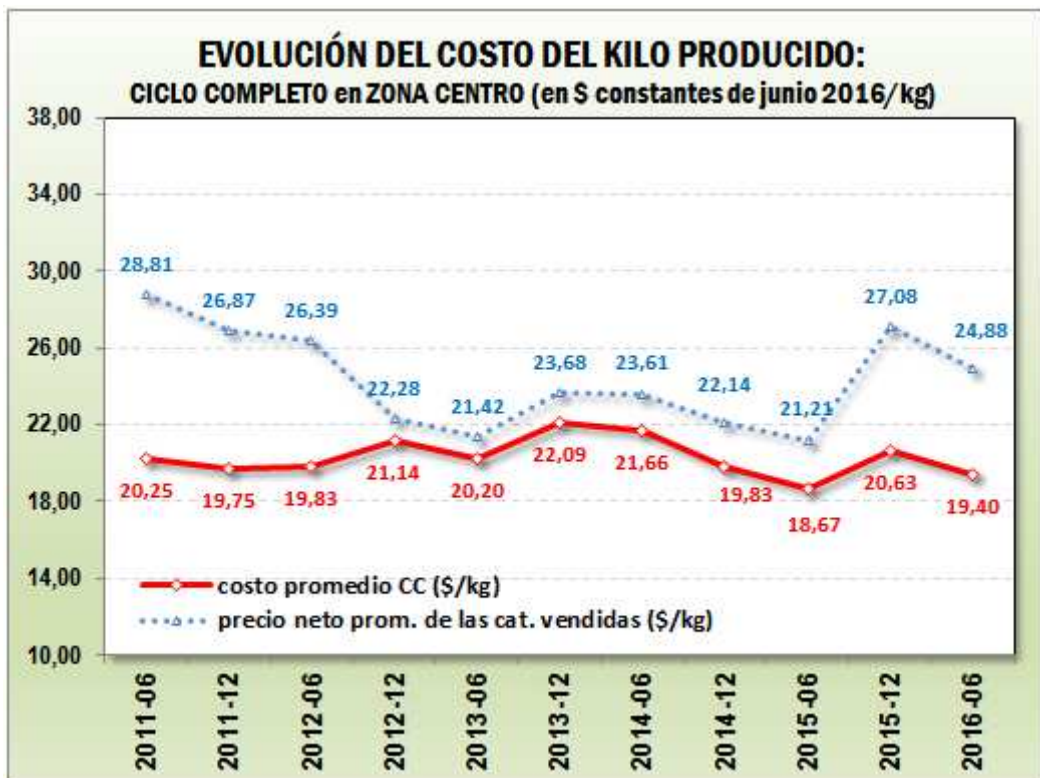
Se graficaron los valores (dos por año) correspondientes a los meses de junio y diciembre desde 2011 hasta 2016.

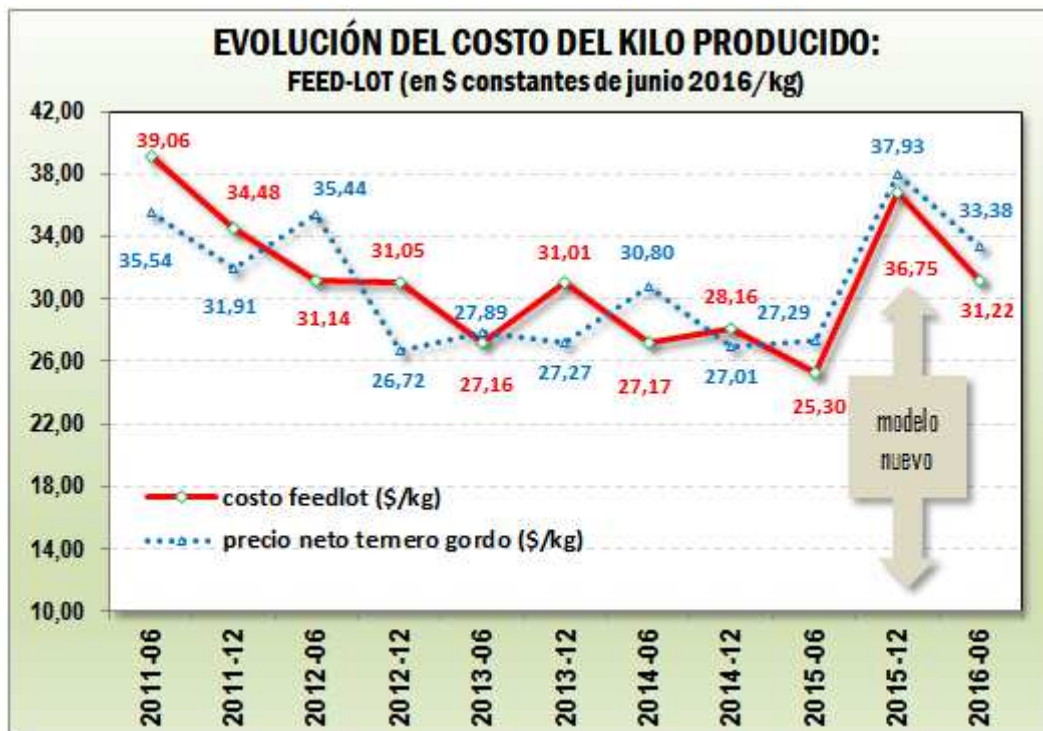
En cría se agruparon los modelos de distintas zonas debido a que se comprobó que las curvas tenían un comportamiento similar. Por eso el costo del kilo producido resultante es un promedio de todos los modelos disponibles. En ciclo completo se tomó el modelo del centro-sur de Córdoba, en invernada se promediaron los dos de región pampeana (que venden solamente novillitos) y en feed-lot se tomó el modelo por administración (de 1000 cabezas) **y a partir de diciembre de 2015, el nuevo modelo de 2500 cabezas.**

Por costo del kilo producido entendemos la sumatoria de todos los gastos directos (alimentación, sanidad y personal), indirectos (gastos de estructura e impuestos y amortizaciones) y el costo de compra de la hacienda (en caso de que la hubiere) incluidos los respectivos gastos de comercialización, dividido por el total de kilogramos vendidos. **Por esta razón, en invernada es más propio hablar de “costo del kilo vendido” ya que entre los kilos vendidos están los comprados, que en rigor, no fueron producidos por el invernador.**

Para calcular el precio de los productos se tomó el promedio ponderado de todas las categorías vendidas por los diferentes modelos, descontados los gastos de comercialización (precios netos).







Evolución en el último semestre y análisis de la serie

En la cría se puede apreciar que los costos a moneda constante se mantuvieron muy estables (entre puntas hay un 7% de disminución). Hay períodos de altos márgenes (2011, 2012, 2015) y otros (2013) con resultados muy acotados. Los segundos semestres de cada año tienen precios superiores a los primeros, un tema que ya hemos comentado en ocasión del análisis de la estacionalidad

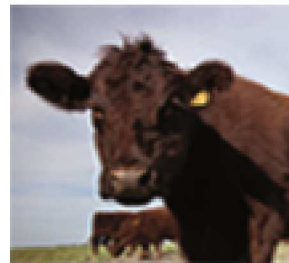
En invernada y feedlot las curvas se mueven siguiendo un patrón ya habitual, mejores resultados en junio que en diciembre debido a la estacionalidad de los precios de compra y de venta. Tanto los costos como los precios de venta son inferiores hoy a los de junio de 2011 (recordar que los costos incluyen la compra del ternero). En el feedlot se acentúan los picos y valles de las curvas por lo que hay resultados negativos en los segundos semestres de casi todos los años. Una excepción notable fue diciembre del año pasado en donde las expectativas derivadas del proceso eleccionario llevaron los precios del ternero y del precio del novillo gordo a valores muy altos. Es esta la explicación en el salto del costo de producción del feed-lot que sufre en diciembre 2015 (36,75 \$/kg) respecto a septiembre del mismo año (25,30 \$/kg), y no por consecuencia del cambio de modelo (2500 cabezas en diciembre vs 1000 cabezas en septiembre).

En el ciclo completo, como ya es lógico, se ve una mezcla del comportamiento de la cría con el de la invernada, con muy buenos resultados en 2011 y 2012 y a partir de 2015. La curva de precios es mucho más "achatada" al combinar precios de distintas categorías (ternero, vaca y novillo)

Por último, cabe aclarar que variaciones en el costo del kilo producido no necesariamente se correlacionan con variaciones en los márgenes, ya que hay otros factores que inciden en mucha mayor medida, como el precio de venta y la relación compra-venta. Tanto en invernada como en feed-lot, el precio de compra representa entre el 60 y 70% del costo total, mientras que la sanidad y las amortizaciones no alcanzan (entre ambas) al 5% de los costos y agregando el personal apenas se llega al 10%. En los modelos de cría, por su parte, los gastos fijos (estructura e impuestos) superan el 50% del costo.



EVOLUCIÓN DE LOS MARGENES BRUTOS

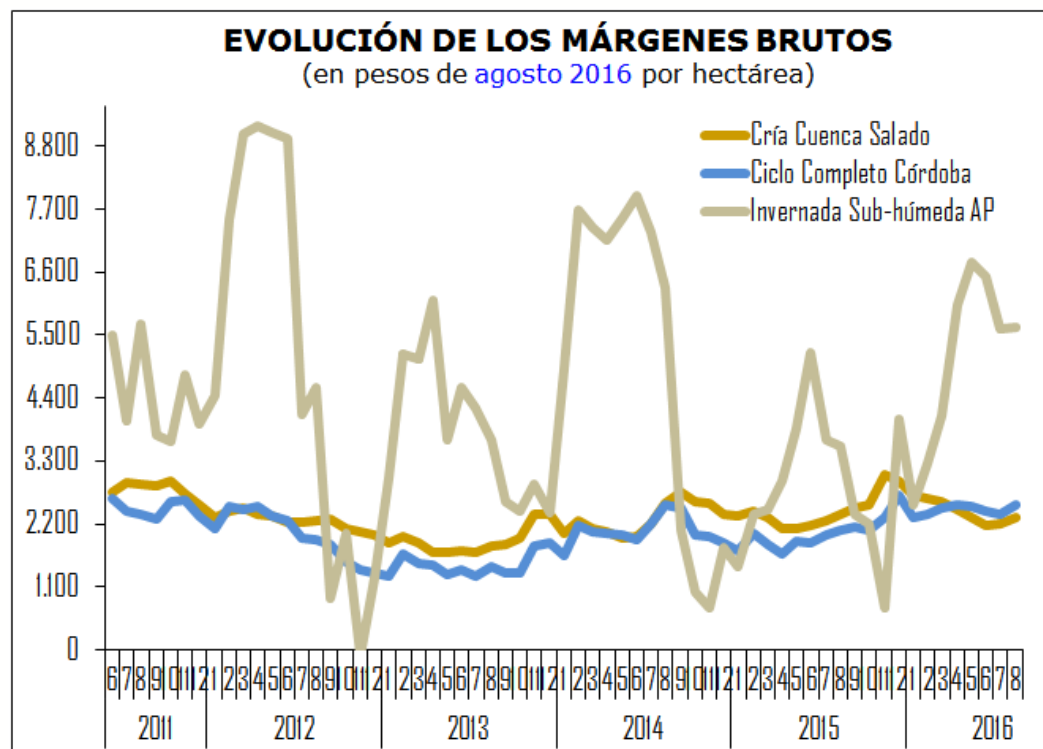


Se analiza la evolución de los márgenes brutos en el periodo junio de 2011 a agosto de 2016, tomando los modelos más caracterizados de cada actividad ganadera, esto es:

- **Cría en Cuenca del Salado (Modelo base)**
- **Invernada en Región Subhúmeda (Modelo de alta producción)**
- **Ciclo Completo en Córdoba**

Todos los márgenes fueron expresados en moneda constante (pesos de agosto de 2016) y se utilizó el IPC Congreso para realizar el ajuste).

- Cría y ciclo completo presentan curvas de evolución similar (durante el 2014 se superpusieron). Los resultados medidos en pesos constantes estuvieron en alza durante 2015, superando los 3000 \$/ha en la cría, consecuencia de los muy altos precios de venta de los terneros. Ya en diciembre y en lo que va de 2016 los resultados caen. Es interesante resaltar que los resultados son hoy casi los mismos que los de junio de 2011 (inicio de la serie)
- Los márgenes de la invernada muestran un patrón más definido, con picos en la primera mitad del año y caídas en la segunda mitad, coincidentes con la estacionalidad en los precios de compra del ternero. En la serie analizada, se observa que en los meses de julio-agosto los resultados de todas las actividades tienden a converger, cosa que este año no se está dando ya que los márgenes de la invernada se mantienen en niveles altos. Esto podría explicarse por la retención de vientres y la menor faena, que sostienen los precios del gordo.





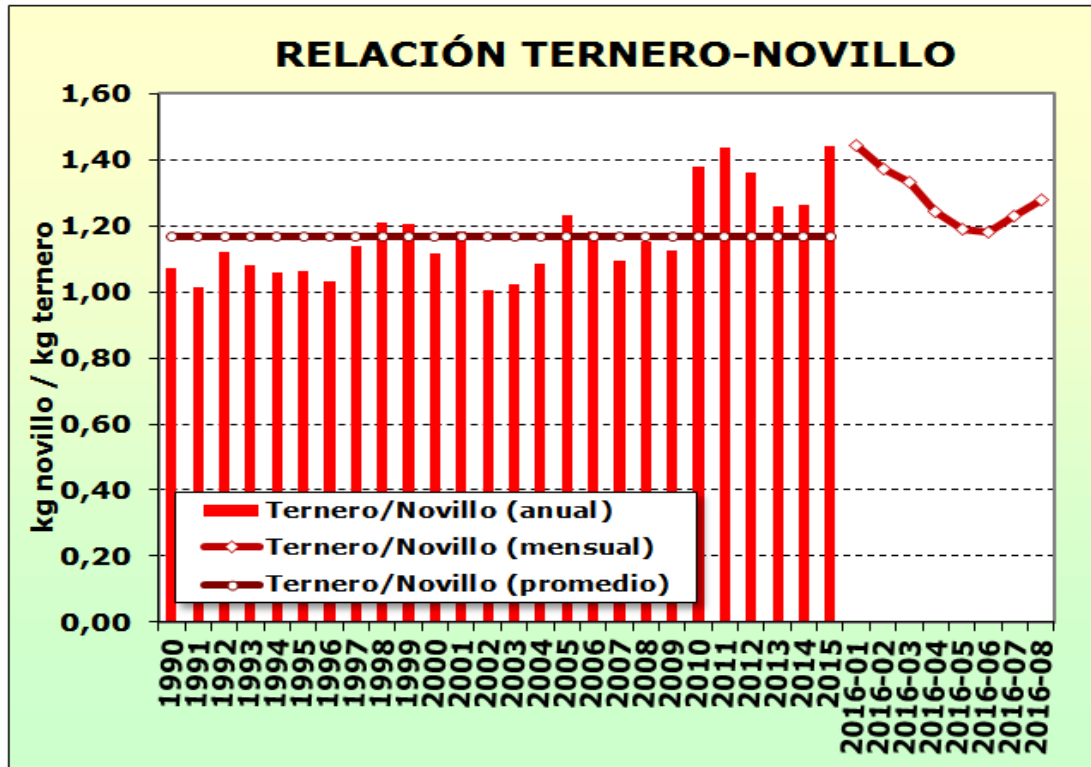
EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS Y RELACIONES INSUMO - PRODUCTO





Relación Compra-Venta

La relación en agosto subió a 1,28 continuando la fase ascendente de la curva anual. Este valor, sin embargo es bastante más bajo que el de agosto de 2015, que era de 1,41. Para una fase de retención, donde se supone que faltan terneros, el valor no está nada mal y es muy probable que el promedio de 2016 esté bien por debajo del de 2015.

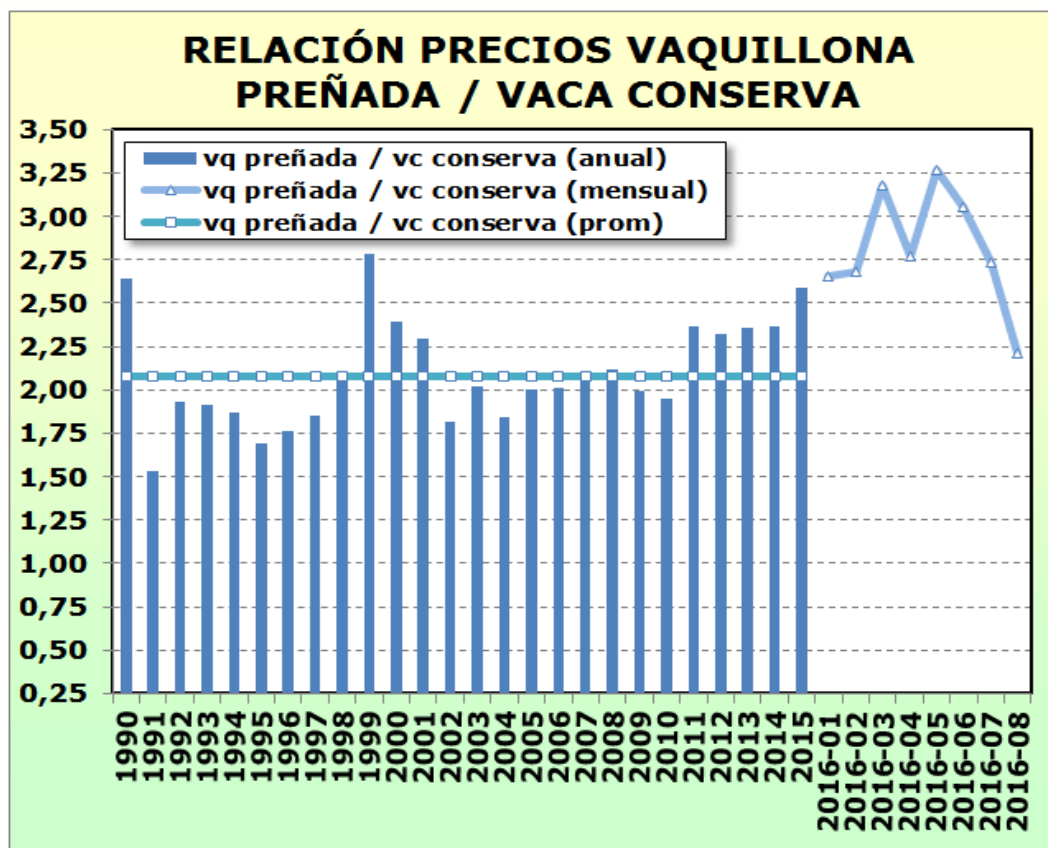


Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

Relación de precios vaquillona preñada / vaca conserva

Se considera para el gráfico la relación entre el valor de una vaca de descarte de alrededor de 400 kg que se vende como conserva y el de una vaquillona para reposición.

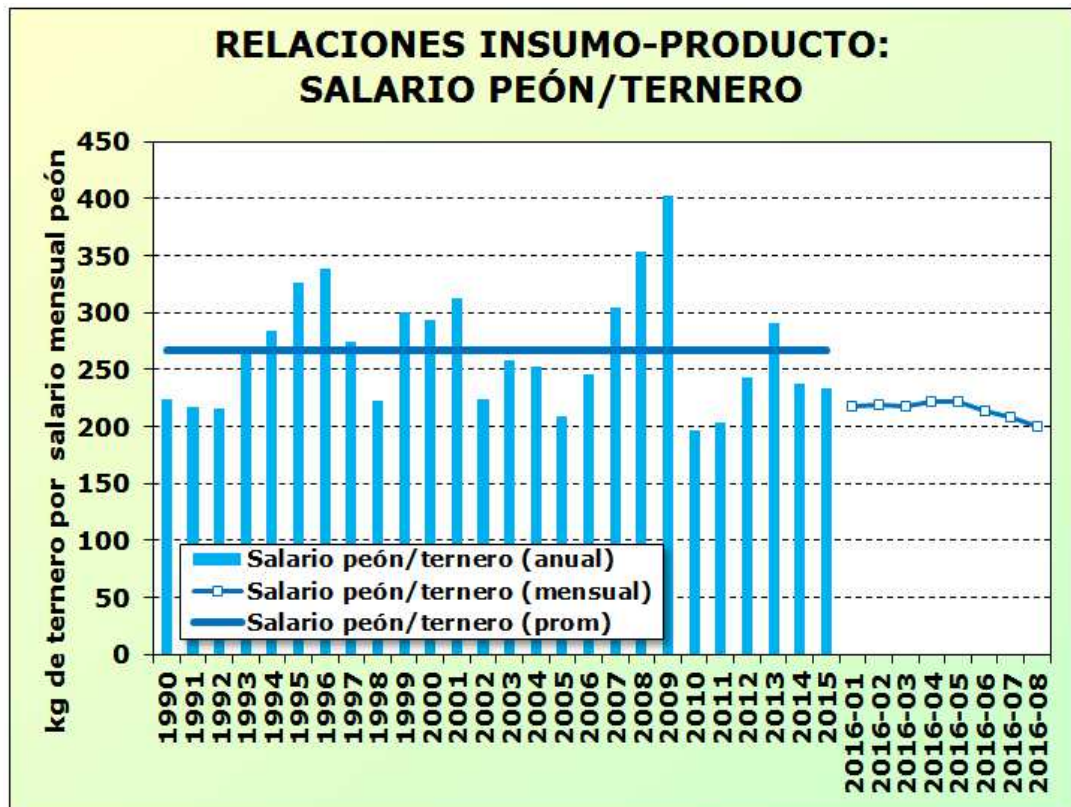
El precio (en \$/kg) de una vaquillona preñada equivale hoy al de 2,25 vacas conserva, con valores que están bajando desde el mes de mayo. Sin embargo, debe hacerse notar que este comportamiento es estacional: desde mayo a septiembre es normal que la vaquillona baje de precio, en términos constantes, ocasionando una caída en la relación vaquillona/conserva. Por lo tanto, este indicador no puede ser utilizado en forma puntual para concluir sobre si la fase de retención de hembras está terminando o no. Habrá que esperar unos meses más para marcar una tendencia.



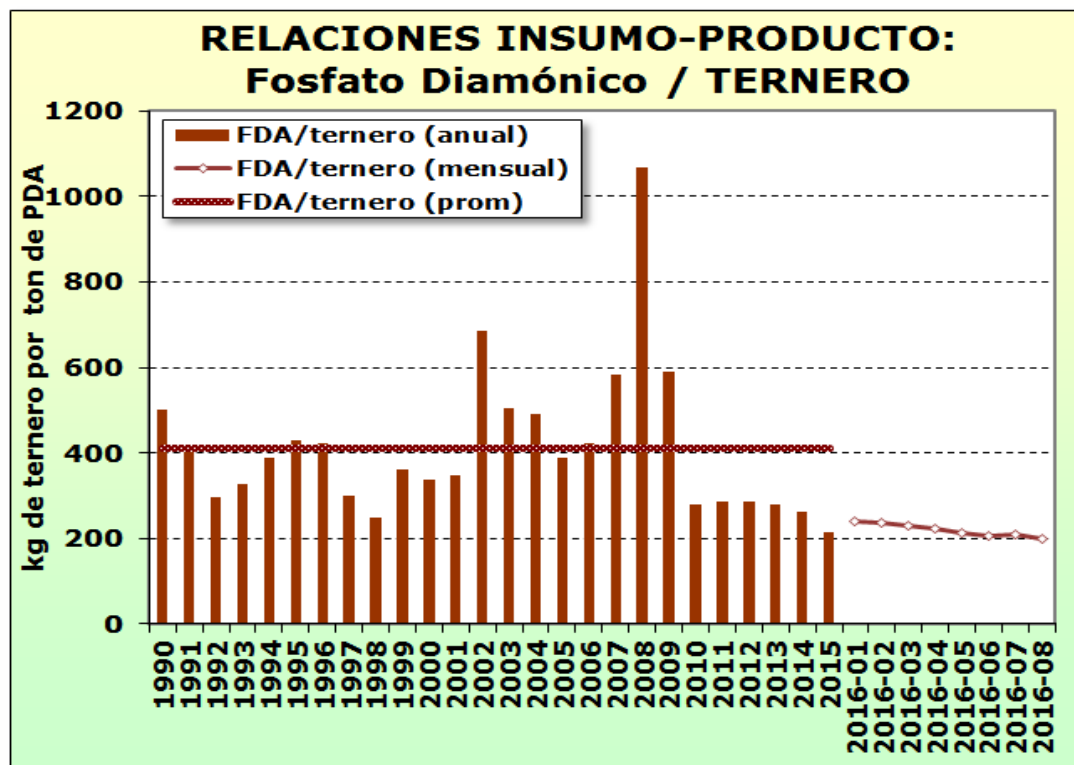
Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP

Relaciones insumo-producto

A pesar que la devaluación podría suponer un cambio importante en los precios relativos, no se registraron muchos cambios en las relaciones insumo producto. El salario, obviamente se abarató en dólares y hoy se necesitan alrededor de 15 kilos menos de ternero para pagar un salario. En los próximos meses debería ocurrir la paritaria del sector que recupere algo del poder de compra de los salarios rurales. El fertilizante se movió en el mismo sentido, necesitándose 42 kilos menos de ternero para una tonelada de fosfato diamónico (en relación a enero de este año). Continúan ambas relaciones por debajo de la media, en zona favorable.



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.



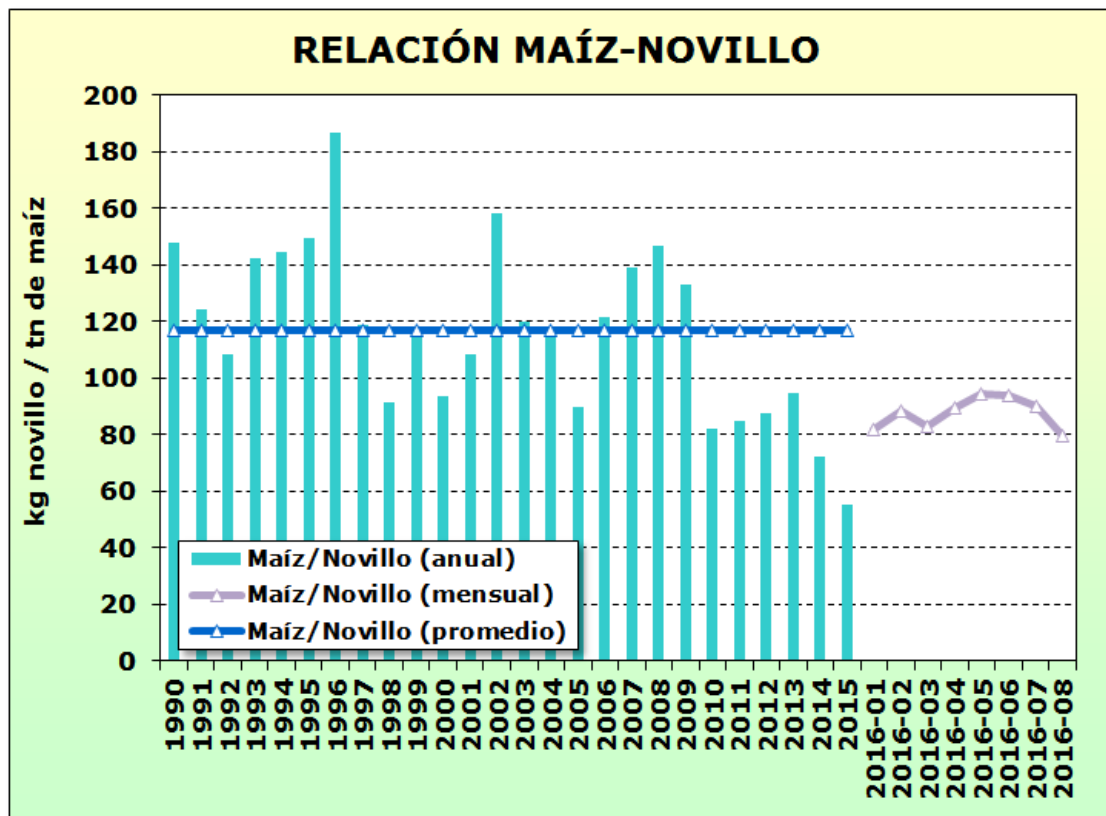
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

INTENSIFICACIÓN

En este apartado se incluyen indicadores que permiten orientar la toma de decisiones del productor, especialmente si está evaluando continuar con esquemas extensivos de producción o si piensa inclinarse hacia sistemas de mayor grado de intensificación.

Relación maíz / novillo:

Después de dos años en que la relación venía en baja, la devaluación sumada a la eliminación de los derechos de exportación y cuestiones coyunturales (inundaciones, retraso en la cosecha, etc.) llevó el maíz a 2800 pesos por tonelada, triplicando los precios de fines de 2015. A partir de junio el maíz comenzó a bajar y actualmente se necesitan 79,4 kilos de novillo para comprar una tonelada, valor similar al de los primeros meses de este año y aunque pueda parecer muy alto, sigue estando muy por debajo del promedio de la serie que es de 117 kg/ton. De todas maneras, el aumento de este insumo clave para la ganadería, llevó a replantear estrategias de alimentación en muchos planteos ganaderos.



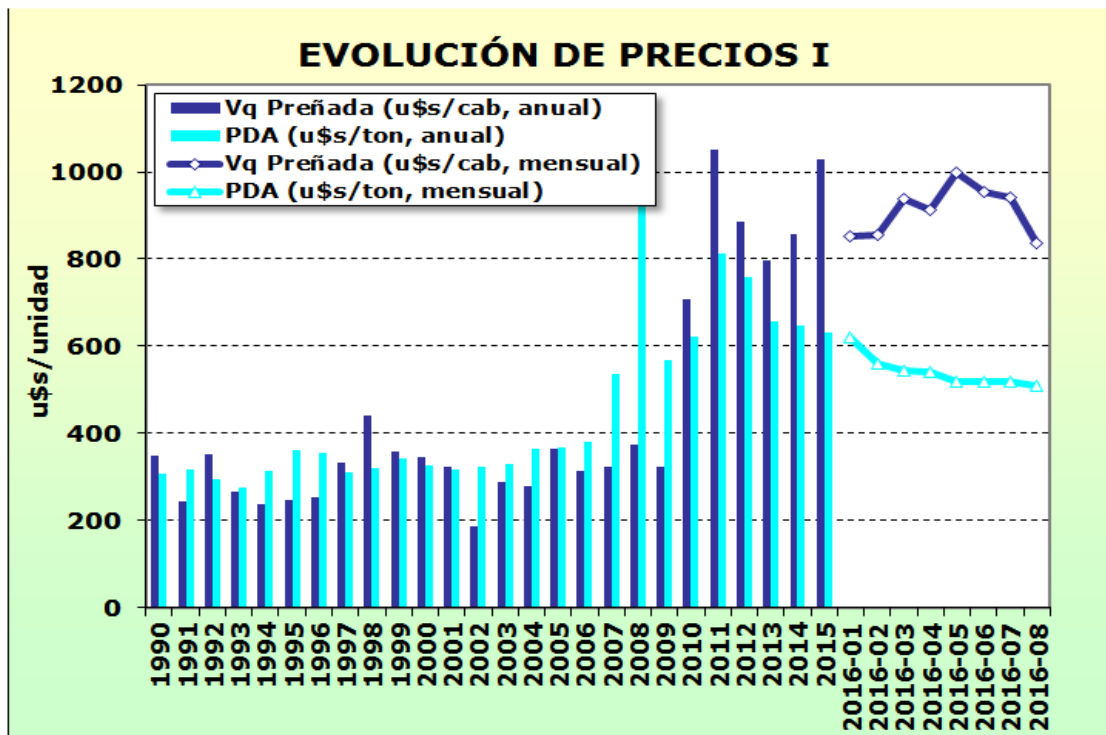
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS

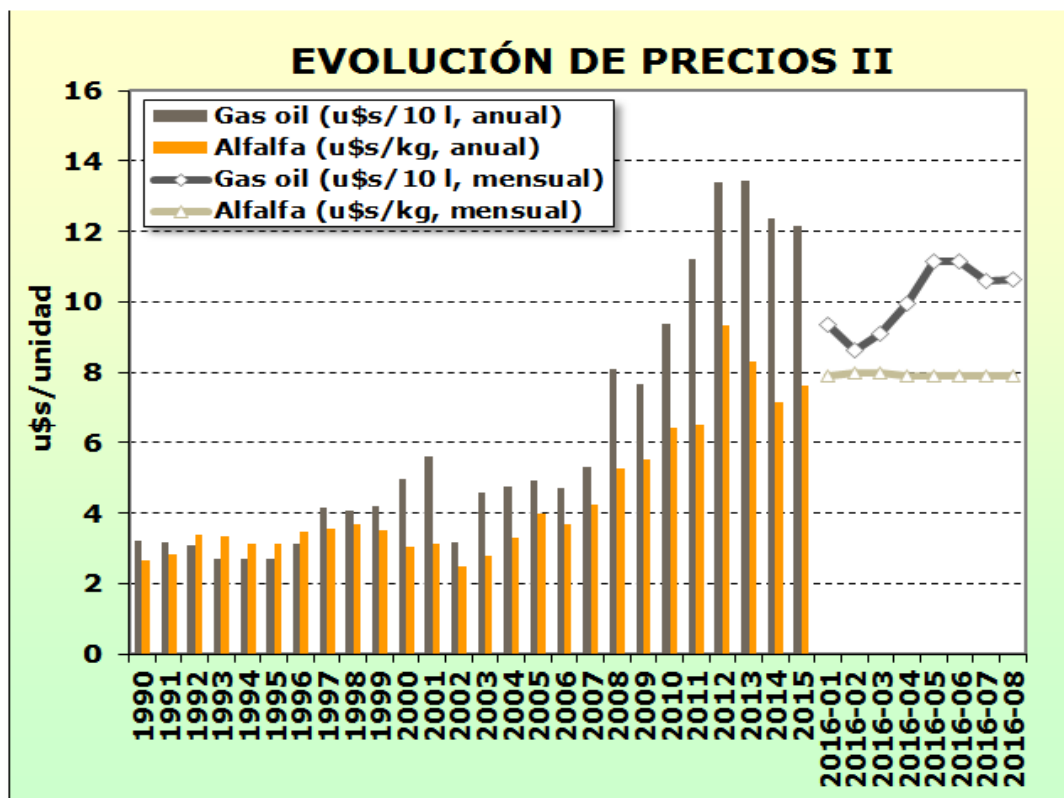
El precio de la vaquillona preñada presenta un comportamiento algo errático, hoy los valores son similares a los de enero/febrero pero en los meses intermedios los precios fueron más altos. El salario del peón, como después de cualquier devaluación, se abarata en dólares, a la espera de lo que pueda pasar en los últimos meses con la paritaria del sector.

En los insumos dolarizados (fertilizante, semilla de forrajeras y maíz) se registró a pleno el efecto de la devaluación (menos en el PDA, que tiene hoy un precio en dólares que es el más bajo de los últimos años). El maíz, con algunas oscilaciones producto de cuestiones coyunturales y un precio internacional que está cayendo respecto de los picos de mediados de año.

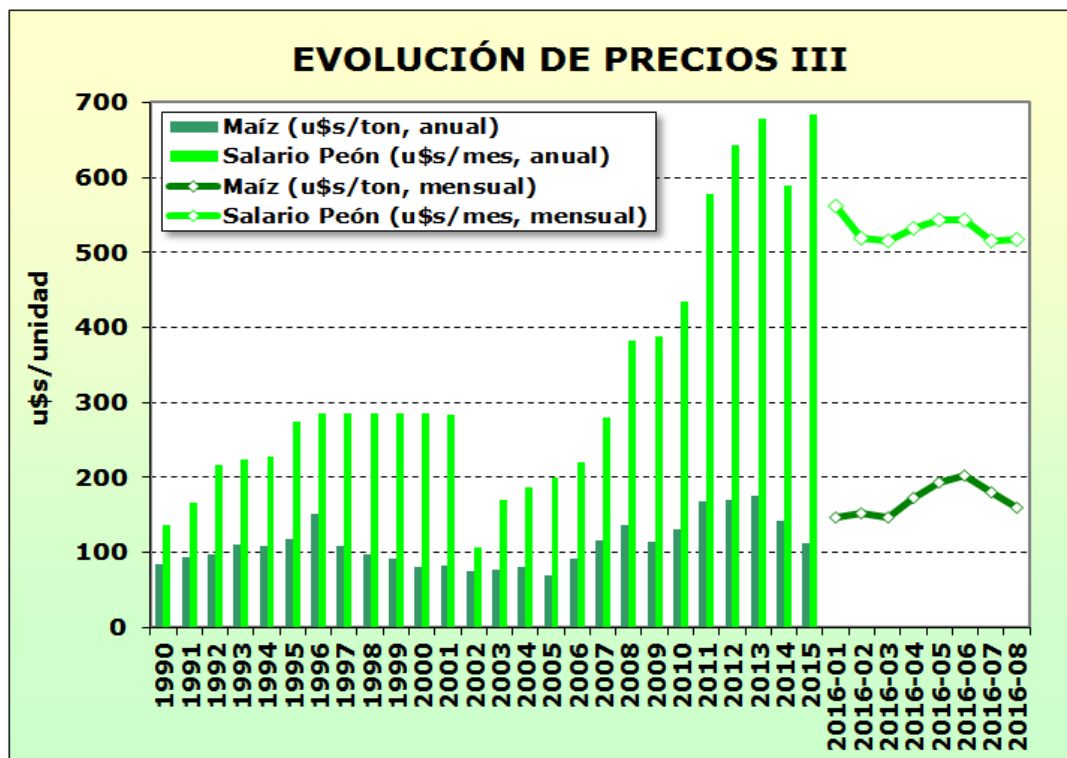
El gas-oil se sigue moviendo en forma independiente del tipo de cambio, habiéndose registrado aumentos en marzo, abril y mayo y se supone que no debería haber nuevos aumentos en lo que resta del año.



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



ANEXOS



ANEXO 1: MODELIZACIÓN

Aspectos Metodológicos

Regiones ganaderas

Se confeccionó un mapa ganadero, dividiendo el país en regiones ganaderas, en la cual cada región debía cumplir con las siguientes condiciones:

- Comprender una región geográfica más o menos homogénea
- Poseer una relación “novillo/vaca” semejante.
- Desarrollar las mismas actividades ganaderas principales.

Las regiones homogéneas se determinaron en base a diversas fuentes, considerando especialmente la clasificación en Zonas Agroeconómicas Homogéneas (ZAH) realizada por el INTA, la que fue simplificada para este trabajo a los fines de evitar una clasificación que lleve a un número excesivo de modelos técnicos.

Para la identificación de las actividades ganaderas predominantes en cada región se emplearon las relaciones “novillo/vaca” y “novillo+novillito/vaca”. La media nacional de la relación novillo/vaca (0,20), tomando la base de SENASA a marzo de 2010, se utiliza para la clasificación de las actividades regionales; así, se analiza la relación novillo/vaca en cada departamento, y luego se clasifica el departamento con alguna de las 3 categorías:

- **Cría:** cuando la relación es inferior a la media nacional (0,2) se infiere que la actividad predominante es la cría
- **Invernada:** cuando la relación es superior a 0,4 se infiere que la actividad predominante es la invernada.
- **Ciclo completo:** cuando la relación da entre 0,2 y 0,4 se infiere que la actividad predominante es el Ciclo Completo o Mixto, donde el sistema cría culmina vendiendo un producto típico de la invernada, como lo es el novillo.

Asimismo, se usó para confirmar dicha clasificación a la relación (novillo+novillito)/vaca; en este caso, el promedio nacional da 0,42, y las categorías quedaría agrupadas de la siguiente forma:

- **Cría:** inferior a 0,4.
- **Invernada:** relación mayor a 0,6.
- **Ciclo completo:** relación entre 0,4 y 0,6.

Si bien la clasificación se realizó empleando la relación novillo/vaca, para casi todas las regiones hay coincidencia si la clasificación se hubiese realizado empleando la relación novillo+novillito/vaca. Cada región se encuentra en una zona geográfica homogénea y con la actividad principal identificada.

En el siguiente apartado pueden consultarse los nombres de los departamentos que conforman cada región ganadera.

Por supuesto, esta clasificación presenta algunas simplificaciones que se han realizado a los fines de simplificar la modelización. La primera es que la menor unidad de análisis es el departamento, pero sabemos que aún dentro de un departamento pueden existir zonas agroecológicas diferentes. Respecto a la clasificación en tres sistemas, es una simplificación de los sistemas productivos reales, dado que adicionalmente a las tres grandes orientaciones se encuentran conviviendo diversas combinaciones de sistemas. Pero este esquema fue diseñado para representar a cada región ganadera asociándola a un sistema ganadero principal, realizando una clasificación que tuviera en cuenta las grandes tendencias e identificando las actividades preponderantes.

A la vez, para la selección de las regiones ganaderas a representar mediante modelos, se fijaron algunas prioridades:

- La región a modelizar debía tener una participación importante en el stock nacional de cada categoría, eliminando aquellas regiones de menor importancia relativa. Ejemplo: no se consideraron modelos para las regiones de San Juan y Mendoza.
- La actividad ganadera debía resultar importante, y no secundaria, para la región analizada. Ejemplo: si bien en la Región Norte de Buenos Aires, el número de cabezas de ganado no es menor, la actividad principal de la región es la agricultura; por tanto, no se representaron modelos en ella.

- Hay regiones, como muchos departamentos del oeste de Buenos Aires, que no tienen una actividad definida: las empresas hacen agricultura, cría, ciclo completo e invernada, en distintas proporciones, sin presentar una actividad principal. Allí tampoco se realizaron modelos en esta primera etapa.

En el cuadro siguiente, se encuentran las regiones ganaderas, acompañadas de indicadores que permiten identificar la actividad principal de la región. En el anexo se pueden encontrar los departamentos que conforman cada región modelizada.

Regiones ganaderas y principales indicadores ganaderos

REGION	Suma de BOVINOS	Suma de VACAS	Promedio Nov/vaca	Promedio N+N/vaca
CRÍA				
CUENCA SALADO-DEPRESION LAPRIDA	7.147.192	3.366.435	0,07	0,18
CORRIENTES NOROESTE	2.936.319	1.366.654	0,18	0,34
ENTRE RIOS NORTE	1.507.567	733.372	0,15	0,28
CHACO-FORMOSA ESTE	2.507.399	1.141.598	0,12	0,30
CHACO-FORMOSA OESTE	988.490	431.957	0,15	0,38
CORDOBA NORTE	893.006	464.920	0,07	0,20
SALTA	304.352	129.813	0,17	0,36
SANTIAGO DEL ESTERO	715.746	337.384	0,12	0,27
LA PAMPA-SAN LUIS SEMIARIDA	756.915	362.076	0,15	0,34
LA PAMPA-SAN LUIS ARIDA	962.588	499.767	0,07	0,17
TOTAL CRÍA	18.719.574			
CICLO COMPLETO				
CORDOBA CENTRO-SUR	1.369.163	515.113	0,28	0,59
CHACO HÚMEDO	661.884	267.000	0,27	0,53
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.663.566	973.917	0,34	0,73
TOTAL CICLO COMPLETO	4.694.613			
INVERNADA				
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.191.015	525.835	0,81	1,97
ENTRE RIOS ISLAS	148.003	43.363	0,99	1,53
ENTRE RIOS SUR	2.304.962	848.346	0,44	0,75
SANTA FE CENTRO	1.793.539	534.543	0,61	1,15
TOTAL INVERNADA	6.437.519			
TOTAL REPRESENTADO	29.851.706			

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Modelos

Una vez definidas las regiones a modelizar, era necesario definir los criterios de elección del modelo (tamaño, tecnología, productividad, etc.). Aquí se decidió representar a los sistemas de producción más difundidos en cada

región; por lo tanto, y si bien el criterio empleado no impide utilizar otros criterios en el futuro, se decidió modelizar a los productores de tamaño mediano, con tecnología y productividad medias.

Para el desarrollo empírico se trabajó sobre la citada base de SENASA, sobre un total de 256.352 productores y 48.749.091 cabezas. El procesamiento llevó los pasos siguientes:

- a) Si los productores (en 2010) carecían de novillos+novillitos, entonces se clasificaron como “Cría”; si carecían de vacas, fueron clasificados como productores de “**invernada**”.
- b) Se comenzó por realizar una clasificación en 5 grupos:
 - a. Muy chicos : los productores con menos de 50 animales
 - b. Chicos
 - c. Medianos
 - d. Grandes
 - e. Muy Grandes: los productores con más de 10.000 vacas

Los dos grupos extremos (Muy Chicos y Muy Grandes) se excluyen de la modelización posterior debido a los siguientes fundamentos:

- Los muy chicos, porque se consideró que con menos de 50 animales no son productores que se dediquen plenamente a la actividad ganadera.
- Los muy grandes, porque se consideró que son poco representativos en cantidad de productores.

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la modelización abarcó el 87% de las cabezas del stock nacional (**datos del año 2010**)

	Productores	Cabezas
Total	256.352	48.749.091
Productores con menos de 50 cabezas	133.231	2.699.170
Productores con mas de 10.000 cabezas	208	3.633.306
Productores a modelizar	122.913	42.416.615
Porcentaje del total	48%	87%

- c) Los productores resultantes se ordenaron en cada región de menor a mayor en base a la categoría más representativa de su sistema productivo, así para la actividad cría se usó la vaca y para la actividad invernada se usó el novillo.
- d) Luego de ordenados, los productores se clasificaron en terciles, agrupados en los sistemas “Chico” (el 33,3% inferior), “Mediano” y “Grande” (el 33,3% superior). Así cada grupo quedó conformado por el 33,3% de los productores.
- e) Se hallaron los valores medios de cada Grupo. Ejemplo, para la Cuenca del Salado, el número de vacas de cada tercil fue de 72 para el Chico, 228 para el Mediano y 600 para el Grande.
- f) En esta primera etapa, se decidió representar a los productores del estrato Mediano. Más adelante se planea modelizar a los otros dos estratos (Chico y Grande).

Definición de los parámetros que representan al modelo

Una vez definidas las variables relevantes, resultaba necesario definir el resto de variables técnicas y de estructura para representar el modelo. Por ejemplo: edad al destete, porcentaje de destete, peso al destete, porcentaje de reposición, porcentaje de preñez, si se estaciona el servicio, uso de verdes, hectáreas de praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc. Para la tarea se consultaron diversas fuentes:

- Encuestas a productores: realizadas en cada región a través de Delegaciones del MAGYP.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados, así como a técnicos del sector privado.

- Fuentes INTA. El Proyecto “Sistemas de Producción de Argentina” proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales. El Proyecto “Perfil tecnológico” proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera.
- Cambio Rural: se utilizaron datos del Programa Cambio Rural, así como se realizaron consultas con técnicos del Programa
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA sobre el Censo Agropecuario. Se agruparon a los productores por región ganadera, para obtener índices respecto a cómo estaba la ganadería en el 2002 en cada región. Por ejemplo: porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca, bebederos/cab, cantidad de molinos, etc.
- CREA: recopilación de trabajos sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - “Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos de la República Argentina” (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Otras fuentes: entre ellas merecen comentarse trabajos realizados por Universidades (Ej. Universidad del Centro), consulta de revistas especializadas (Ej. Agromercado, Márgenes Agropecuarios, Revista CREA) y Páginas web del sector (Ej.: Sitio Argentino de Producción Animal, Compañía Argentina de Tierras, ROSGAN, Mercado de Liniers, etc.)

Construcción del soporte computacional

Todo el sistema se montó sobre un conjunto de planillas de Excel. Sintéticamente, consta de tres tipos de archivo:

- Archivo de modelos: se cargan los modelos físicos para cada región, donde cada hoja representa a un modelo.
- Archivo de Precios de Insumos de Ganadería: es una base de precios de insumos y productos a la cual se encuentran relacionados todos los modelos. La base se actualiza mensualmente.
- La conjunción de los modelos físicos con la base de precios origina un tercer archivo, los resultados económicos de los modelos, expresados a moneda del mes correspondiente.

Dado que la planilla de precios contiene los insumos del mes en curso, pero mantiene también la de los meses anteriores, permite una elección del mes y año en que se deseen expresar los resultados económicos

Validación

Los modelos generados fueron validados regionalmente mediante encuestas y consultas con informantes calificados del sector. Mediante la validación se ajustaron los componentes físicos de los modelos y generaron los modelos definitivos.

Resultados

Inicialmente se elaboraron 10 modelos de cría, 3 de ciclo completo y 6 de invernada.

Quedaron pendientes algunos modelos debido a falta de información testeada como para representarlos, entre ellos un modelo de Cría en San Luis y cuatro modelos de Ciclo Completo: Salta, Santiago del Estero, Corrientes y Norte de Santa Fe.

El proyecto hacia el mediano y largo plazo es continuar con la modelización de estas regiones, incorporar los modelos de los estratos inferior y superior, y modelizar otros niveles tecnológicos.

Los resultados económicos que se obtienen son los siguientes:

- Margen Bruto, resultado de restarle a los ingresos netos por venta de carne, los costos directos (personal, sanidad y alimentación).

- Resultado Neto, que se obtiene restándole al Margen Bruto, los costos de estructura (impuestos, gastos de estructura y amortizaciones de mejoras y maquinarias).

Ambos conceptos se encuentran expresados en \$/ha, en \$/cab, en \$/vientre y en \$/kg.

- Rentabilidad, se consideró la relación entre el Margen Neto y el Capital de Explotación (sin incluir el valor de la tierra)
- Costo de producción, que surge de la relación entre la sumatoria de costos totales (incluyendo la reposición de toros) y la sumatoria de los kilos vendidos totales (incluyendo todas las categorías de venta).
- Ingreso Neto, que surge de la diferencia entre las ventas de hacienda (descontados los gastos de comercialización) y las compras de hacienda (sumados los gastos de comercialización).

Algunas consideraciones:

- Se emplean modelos estabilizados, es decir, no se consideran situaciones de crecimiento o descapitalización, diferencias de inventario de hacienda, de alimentos concentrados ni de reservas forrajeras. Lo mismo ocurre con la rotación de cultivos forrajeros.
- No se contemplan situaciones de “endeudamiento”, ni pagos de deudas, ya que no se realiza un análisis financiero de la actividad.
- Se consideran los planteos forrajeros y de suplementación que resultan adecuados para sostener la carga y productividad planteadas en cada modelo (balance forrajero).
- Las labores para preparación de suelo e implantación de verdes y praderas se toman a valor contratista, por ello la cuenta capital no incluye maquinaria requerida a tal fin.
- Para el cálculo de costos de la mano de obra, se consideró una relación de 1 peón cada 600 vientres para todos los modelos, con excepción de los modelos de Chaco-Formosa (Este y Oeste), Salta, Santiago del Estero y Región Árida, donde se tomó 1 peón cada 400 vientres, por considerarse que son regiones de mayor dificultad para hacer las recorridas.
- Pero además, si la cantidad de vientres del modelo genera un coeficiente inferior a 0,5 Equivalentes hombre (es decir, menos de 200 vacas para los modelos mencionados aparte o 300 vacas para el resto de los modelos), se consideró necesario respetar un mínimo de 0,5 Equivalentes hombre, para cualquier tamaño de establecimiento.
- En los costos de estructura se consideró una retribución a la organización, con una escala proporcional de acuerdo al tamaño de la explotación.
- Los márgenes brutos y los resultados netos se calculan considerando campo propio.
- Los precios de insumos y productos empleados en los modelos corresponden siempre a precios instantáneos del mes indicado. Por lo tanto, los resultados económicos no reflejan los números pagados y vendidos por los productores en un análisis ex- post.

Para la confección de la base de precios de insumos y productos se cuenta con la base de precios recopilados por las Delegaciones del Minagri y se relevan precios de distintas fuentes (revistas sectoriales, base de precios CREA, resúmenes de mercados, precios en páginas de internet, etc.).

ANEXO 2: Departamentos o Partidos que integran las distintas regiones ganaderas

MODELOS DE CRIA

Cuenca del Salado (incluye Depresión de Laprida): 25 DE MAYO, ADOLFO GONZÁLEZ CHAVES, AYACUCHO, AZUL, BRANDSEN, CAÑUELAS, CASTELLI, CHASCOMÚS, DOLORES, GENERAL ALVEAR, GENERAL BELGRANO, GENERAL GUIDO, GENERAL LAMADRID, GENERAL LAS HERAS, GENERAL LAVALLE, GENERAL MADARIAGA, GENERAL PAZ, LA PLATA, LAPRIDA, LAS FLORES, LOBOS, MAGDALENA, MAIPÚ, MAR CHIQUITA, MARCOS PAZ, MONTE, NAVARRO, OLAVARRÍA, PILA, PUNTA INDIO, RAUCH, ROQUE PÉREZ, SALADILLO, SAN VICENTE, TAPALQUÉ y TORDILLO (Provincia de Buenos Aires).

Corrientes Noroeste: BELLA VISTA, CAPITAL, CONCEPCIÓN, EMPEDRADO, GENERAL PAZ, GOYA, ITUZAINGÓ, SALADAS, SAN LUIS DEL PALMAR, SAN MIGUEL, SAN ROQUE (Corrientes) y GENERAL OBLIGADO (Santa Fe).

Corrientes Centro-Sur: CURUZÚ-CUATIÁ, SAUCE, MERCEDES (SUR) y MONTE CASEROS

Entre Ríos Norte: CONCORDIA, FEDERACIÓN, FEDERAL, FELICIANO y LA PAZ

Chaco-Formosa Este: 2 DE ABRIL, BERMEJO, COMANDANTE FERNÁNDEZ, 12 DE OCTUBRE, FRAY JUSTO SANTA MARIA DE ORO, GENERAL DONOVAN, INDEPENDENCIA, LIBERTAD, LIBERTADOR GENERAL SAN MARTÍN, MAIPÚ, MAYOR LUIS J. FONTANA, O'HIGGINS, 1º DE MAYO, QUITILPI, SAN LORENZO y VEINTICINCO DE MAYO (Chaco) y LAISHI, PILAGÁS, PILCOMAYO, PIRANÉ y FORMOSA CAPITAL (Formosa).

Chaco-Formosa Oeste: ALMIRANTE BROWN, GENERAL GUEMES (Chaco), BERMEJO, PATIÑO y RAMÓN LISTA (Formosa).

Córdoba Norte: CALAMUCHITA, CAPITAL, COLÓN, CRUZ DEL EJE, ISCHILÍN, MINAS, POCHO, PUNILLA, RÍO SECO, SAN ALBERTO, SAN JAVIER, SANTA MARÍA, SOBREMONTÉ, TOTORAL, TULUMBA.

Salta: CACHI, CAFAYATE, CAPITAL, CERRILLOS, GENERAL GUEMES, GENERAL JOSÉ DE SAN MARTÍN, GUACHIPAS, LA CALDERA, LA CANDELARIA, LA POMA, LA VIÑA y ROSARIO DE LA FRONTERA.

Santiago del Estero: AGUIRRE, ATAMISQUI, AVELLANEDA, BELGRANO, CAPITAL, CHOYA, FIGUEROA, GUASAYÁN, JIMÉNEZ, JUAN F. IBARRA, LA BANDA, LORETO, MITRE, OJO DE AGUA, PELLEGRINI, QUEBRACHOS, ROBLES, SALAVINA, SAN MARTÍN, SARMIENTO y SILIPICA.

La Pampa-San Luis Semiárida: GUATRACHÉ, LOVENTUÉ, TOAY (La Pampa), LA CAPITAL, CORONEL PRINGLES y CHACABUCO (San Luis).

La Pampa-San Luis Árida: CALEU-CALEU, CHALILEO, CURACO, HUCAL, LIHUEL-CALEL, LIMAY-MAHUIDA, y UTRACAN (La Pampa), AYACUCHO, BELGRANO, JUNIN y LIBERTADOR GENERAL SAN MARTÍN (San Luis).

MODELOS DE CICLO COMPLETO

Córdoba Centro-Sur: GENERAL SAN MARTÍN, JUÁREZ CELMAN, MARCOS JUÁREZ, PRESIDENTE ROQUE SAENZ PEÑA, RÍO PRIMERO, RÍO SEGUNDO, SAN JUSTO, TERCERO ARRIBA, UNIÓN.

Chaco Húmedo: CHACABUCO, GENERAL BELGRANO, NUEVE DE JULIO, PRESIDENTE DE LA PLAZA, SAN FERNANDO, SARGENTO CABRAL y TAPENAGA (Chaco).

Pampeana Subhúmeda: ADOLFO ALSINA, CARLOS TEJEDOR, GENERAL VILLEGAS, GUAMINÍ y TRENQUE-LAUQUEN (Buenos Aires); RÍO CUARTO (Córdoba), ATREUCO y CAPITAL (La Pampa); GENERAL PEDERNERA y MARTÍN DUPUY (San Luis).

Buenos Aires Centro-Sudoeste: BOLÍVAR, DAIREAUX Y CORONEL SUÁREZ

Noreste de Corrientes: PASO DE LOS LIBRE, SAN MARTÍN Y GENERAL ALVEAR

MODELOS DE INVERNADA

Pampeana Subhúmeda: PELLEGRINI, RIVADAVIA, SALLIQUELÓ y TRES LOMAS (Buenos Aires); GENERAL ROCA (Córdoba); CATRILÓ, CHAPALEUFÚ, CONHELÓ, MARACÓ, QUEMÚ-QUEMÚ, RANCUL, REALICÓ, TRENEL.

Islas de Entre Ríos: ISLAS DEL IBICUY

Entre Ríos Sur: COLÓN, DIAMANTE, GUALEGUAY, GUALEGUAYCHÚ, NOGOYÁ, PARANÁ, SAN SALVADOR, ROSARIO DEL TALA, URUGUAY, VICTORIA, VILLAGUAY.

Santa Fe Centro: BELGRANO, CASTELLANOS, SAN CRISTÓBAL, IRIONDO, LA CAPITAL, LAS COLONIAS, ROSARIO, SAN JERÓNIMO, SAN MARTÍN, SAN LORENZO (Santa Fe) y RIVADAVIA (Santiago del Estero).



FUENTES CONSULTADAS





- Dirección de Ganadería Bovina (MAGyP), agradeciendo especialmente a Silvio Marchetti y Bernardo Aranzadi, con quienes trabajamos en la primera etapa y a quienes consultamos permanentemente en la confección de modelos.
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA (agradecemos la buena predisposición de Oscar Geffner) sobre el Censo Agropecuario, filtrando los productores ganaderos con más de 50 cabezas totales. La base obtenida se agrupó luego por región ganadera, obteniéndose índices muy interesantes respecto a la situación de base de la ganadería en cada región. Por ejemplo: vacas por establecimiento, novillos por establecimiento, porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca; bebederos/cab; molinos, etc.
- INTA. Proyecto “Competitividad y Sustentabilidad de los Sistemas de Producción” (PE INTA AEES 302442). Aquí agradecemos especialmente a Mirna Mosciaro, coordinadora del proyecto. Esta fuente proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales.
- El mismo proyecto incluyó consultas con técnicos y resultados provenientes del Programa CAMBIO RURAL, dentro del cual agradecemos especialmente a los agentes de proyecto de la Cuenca del Salado, coordinados por el Ing. Esteban Melani, quienes proporcionaron información técnico-económica y se prestaron a la evaluación crítica de los modelos correspondientes a dicha región.
- INTA-IES (Instituto de Economía y Sociología). Proyecto “Perfil Tecnológico”. Proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera. Por ejemplo: edad al destete, estacionamiento del servicio, uso de verdeos, praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc.
- Encuestas a productores realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP. A las delegaciones le fueron remitidas planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Técnicos de INTA de las estaciones experimentales de distintas zonas del país, especialmente la Ing. Agr. Mariana Calvi de la EEA Mercedes, Corrientes.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP, cooperación SIIA. Se emplearon planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Entrevistas con técnicos privados del sector, a los cuales se les realizó encuestas en algunos casos y en otros se los consultó para testear la información de los modelos ya construidos.
- Recopilación de trabajos del CREA sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Consultas de trabajos realizados en Universidades.
- Revistas agropecuarias especializadas (Agromercado-Márgenes Agropecuarios-Revista CREA)
- Páginas web: entre otras páginas web consultadas, merecen destacarse las siguientes:
 - Sitio Argentino de Producción Animal (<http://www.produccionbovina.com>)
 - Compañía Argentina de Tierras (<http://www.cadetierras.com.ar/>)
 - Alzaga Unzué (<http://www.alzagaunzue.com/>)
 - ROSGAN (<http://www.rosgan.com.ar/>)
 - Entre Surcos y corrales (<http://www.entresurcosycorrales.com/>)
 - El Rural (<http://www.elrural.com>)
 - Victor D'Apice (<http://www.agrodapice.com/mic.htm>)
 - FyO (<http://www.fyo.com/hacienda/cotizacionesInvernada.asp>)
 - Mercado de Liniers
 - ONCCA